



<https://latribunelibre.com/emploi/conseillere-commerciale-luxe-f-h>

Conseiller(e) Commercial(e) – Luxe F/H

Description

Devenez notre futur(e) Conseiller(ère) Commercial(e) et faites vivre à nos clients une expérience premium autour du revêtement haut de gamme !

Vos missions principales :

- * Accueil & conseil client : écouter, comprendre et guider chaque client avec enthousiasme et professionnalisme.
- * Analyse et conception de projet : comprendre le projet global, poser les bonnes questions et proposer des solutions sur-mesure adaptées aux besoins et contraintes.
- * Devis & suivi : établir les devis, assurer le suivi et accompagner le client jusqu'à la finalisation.
- * Expérience showroom premium : mettre en valeur les produits, organiser le showroom et garantir une expérience client haut de gamme.
- * Développement commercial & objectifs : contribuer à la notoriété de la marque, proposer des ventes complémentaires et atteindre le chiffre d'affaires mensuel fixé.
- * Collaboration d'équipe : travailler avec vos collègues et les autres services pour assurer un service fluide.

Informations pratiques :

- * Travail le samedi (jour clé de fréquentation clients).
- * Poste basé à la frontière France / Luxembourg au sein d'un showroom premium.

LES AVANTAGES :

- * Rémunération motivante : package fixe + variable allant de 50K à 60K selon profil et expérience.
- * Cadre de travail agréable : un showroom spacieux et haut de gamme, proche du Luxembourg.
- * Équipe dynamique et passionnée : évoluez dans un environnement où votre expertise est valorisée.
- * Développement professionnel : perfectionnez vos compétences techniques et commerciales dans notre univers.

Vous aimez le design, le conseil et relever des objectifs commerciaux ? Ce poste est fait pour vous !

Qualifications

Vous êtes passionné(e) par le design et le conseil client, et vous aimez transformer chaque projet en une expérience unique.

Rigoureux(se), organisé(e) et doté(e) d'un vrai sens commercial, vous savez accompagner vos clients avec écoute et professionnalisme.

Organisme employeur
UPTOO

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
57463, METZ, METZ, France

Salaire de base
50000 € - **Salaire de base**
60000 €

Date de publication
7 janvier 2026 à 20:04

Valable jusqu'au
06.02.2026

Vos atouts pour réussir chez nous :

- * Expérience réussie en vente, idéalement dans le carrelage, le sanitaire ou le design d'intérieur.
- * Sens du commerce développé : poser les bonnes questions, analyser un projet global et proposer des solutions sur-mesure.
- * Rigueur et organisation : gérer plusieurs dossiers simultanément tout en assurant un suivi impeccable.
- * Aisance relationnelle : empathie, écoute active et enthousiasme pour accompagner nos clients.