



<https://latribunelibre.com/emploi/conseillere-financier-pp-rac-pi-ade-f-h-2>

Conseiller(e) financier PP-RAC-PI-ADE F/H

Description

Pour renforcer son équipe, notre agence de Reims recrute :

Un(e) « **Conseiller (e) commercial(e) PP-RAC-PI-ADE** »

Vous souhaitez occuper un poste proposant une rémunération variable déplafonnée et avec une forte autonomie tout en ayant le statut de salarié ? Le CSF est fait pour vous.

Vous aurez pour missions d'accompagner nos adhérents dans leur recherche de financement et d'assurance en proposant les services de CRESERFI (prêts immobiliers, regroupements de crédits, assurances des emprunteurs, immobilier neuf, prêts personnels). Vous aurez également la responsabilité de développer votre propre réseau d'apporteurs d'affaires.

Vous bénéficiez de rendez-vous programmés dans votre agenda et de partenaires bancaires locaux.

VOS MISSIONS

Sous la responsabilité du Directeur d'agence, vos missions principales seront :

1. Vente et conseil : réaliser les objectifs fixés sur les lignes de produits et services proposés. Respecter le devoir de conseil et les procédures :

- Appliquer la méthode de vente
- Utiliser les outils du CSF
- Accompagner l'adhérent jusqu'à la finalisation de son projet
- Détecter de nouveaux projets.

2. Développement : générer des contacts par la prescription et la recommandation

- Développer et animer, par une relation de qualité, votre réseau de prescripteurs (agents immobiliers, notaires, promoteurs immobiliers...)
- Développer de nouveaux accords locaux
- Animer les accords nationaux et locaux existants
- Recommander les produits et services proposés par CRESERFI.

Les points forts :

- Statut salarié en CDI
- Rendez-vous programmés dans l'agenda
- Rémunération déplafonnée (fixe à 30k€ brut)

Organisme employeur

CREDIT ET SERVICES
FINANCIERS

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRE DISTRIBUTION DE
CRÉDIT

Lieu du poste

51454, REIMS, REIMS, France

Salaire de base

30000 € - Salaire de base
55000 €

Date de publication

16 janvier 2026 à 08:02

Valide jusqu'au

15.02.2026

- Offre complète en financement (immobilier, rachat de crédits, prêts personnels)
- Partenaires bancaires locaux existants
- Formation complète technique et commerciale

Qualifications

Pour mener à bien l'ensemble de vos missions, vous devez être :

- organisé(e)
- autonome
- curieux
- dynamique

Pour la bonne réalisation de ces missions, vous devez avoir une première expérience dans la vente de produits financiers à destination de particuliers.

Vous bénéficierez de 3 semaines de formations (positionnement de l'entreprise, partenaires, outils, produits, techniques de vente) ainsi que des formations réglementaires idoines.

Les points forts :

- Statut salarié en CDI
- Rendez-vous programmés dans l'agenda
- Rémunération déplaçonnée (fixe à 30k€ brut)
- Offre complète en financement (immobilier, rachat de crédits, prêts personnels)
- Partenaires bancaires locaux existants
- Formation complète technique et commerciale