



<https://latribunelibre.com/emploi/conseillerere-commerciale-f-h-5>

Conseiller(ère) Commercial(e) F/H

Description

Rattaché(e) directement au Directeur Commercial, vous êtes au cœur de toutes les relations commerciales avec les clients et en charge de les conseiller dans la mise en place, au sein de leurs « points de vente », d'une véritable stratégie marketing et commerciale visant à améliorer leur CA et leur rentabilité.

Vos missions :

- Visiter les clients tous les mois (organiser les rdvs, définir les objectifs...)
- Identifier et faire remonter les besoins d'accompagnement et les attentes des clients (plan d'actions commerciales)
- Réaliser des audits clients
- Mettre en place la politique commerciale du moulin
- Suivre les comptes clients et effectuer un reporting de l'activité de votre secteur (indicateurs clés, compte-rendu de visites, veille concurrence...)
- Participer aux salons professionnels
- Travailler en partenariat avec le centre de formation du moulin et les autres services

Qualifications

Issu(e) d'une formation supérieure (Bac+2/3) en vente/commerce, vous justifiez d'une expérience de 2 ans minimum (alternance acceptée) sur un poste similaire dans le secteur agroalimentaire. Vous avez l'habitude de visiter et conseiller des points de ventes alimentaires pour les aider à développer leur chiffre d'affaires et leur rentabilité. Vous êtes capable d'apporter vos connaissances merchandising terrain et de monter des animations commerciales. Persuasif(ive), capable de convaincre, votre sens du contact et du terrain vous permettront de relever des défis avec vos clients. Vous êtes capable d'organiser votre planning sur le secteur géographique confié et êtes disponible pour des déplacements.

Organisme employeur
EST FRANCE CONSULTANTS

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
02691, ST QUENTIN, ST
QUENTIN, France

Date de publication
29 septembre 2025 à 19:05

Valide jusqu'au
09.10.2025