



<https://latribunelibre.com/emploi/conseiller-commercial-btob-f-h>

## Conseiller Commercial BtoB F/H

### Description

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, votre mission principale sera de gérer et développer un portefeuille de clients composé essentiellement de cabinets dentaires. Vous jouerez un rôle-clé dans le suivi commercial, la fidélisation et l'acquisition de nouveaux clients par téléphone. Vos missions :

- Gérer un portefeuille clients existant et développer les ventes auprès des cabinets dentaires,
- Prospecter par téléphone de nouveaux clients et détecter des opportunités commerciales,
- Négocier et conclure des ventes dans une logique de satisfaction client et d'atteinte d'objectifs,
- Assurer le suivi des commandes et la gestion des réclamations clients avec rigueur,
- Analyser les besoins des clients et proposer des solutions adaptées,
- Participer au reporting de votre activité auprès de votre Manager.

Fixe + variable et avantages.

### Qualifications

Issu(e) d'une formation supérieure en commerce (BTS ou DUT minimum), vous disposez d'au moins 2 ans d'expérience en vente par téléphone (BtoB), idéalement dans le secteur médical, dentaire ou technique.

Doté(e) d'un tempérament commercial affirmé, vous êtes motivé(e) par l'atteinte des objectifs et possédez un excellent relationnel. Votre écoute active, votre persuasion et votre sens du service client sont essentiels. Force de proposition, vous savez identifier les besoins des clients et proposer des solutions adaptées. Un esprit d'équipe et la volonté de collaborer efficacement sont également appréciés.

### Organisme employeur

MICHAEL PAGE INTERNATIONAL  
FRANCE

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

FABRICATION DE PRODUITS  
PHARMACEUTIQUES DE BASE

### Lieu du poste

06029, CANNES, CANNES, France

### Salaire de base

35000 € - **Salaire de base**  
42000 €

### Date de publication

18 octobre 2025 à 09:05

### Valide jusqu'au

17.11.2025