



<https://latribunelibre.com/emploi/consultant-e-en-developpement-international-bilingue-espagnol-f-h>

Consultant.e en développement international – Bilingue espagnol F/H

Description

Vous souhaitez évoluer dans un environnement international et contribuer à accélérer le développement d'entreprises étrangères sur le marché français ? Rejoignez notre équipe de Paris pour aider les entreprises catalanes à aborder le marché et à identifier leurs futurs clients ou partenaires commerciaux.

Si vous êtes dynamique, autonome, que vous aimez le contact et développer votre réseau, nous vous proposons de mettre vos qualités à profit pour accompagner les entreprises catalanes (Start-ups, PME, ETI principalement) dans leur développement commercial en France, premier marché à l'export de la Catalogne.

Vos missions :

- **Analyser le marché et optimiser l'offre des entreprises** : Évaluer les avantages compétitifs des entreprises, adapter leurs argumentaires commerciaux, identifier les opportunités potentielles sur le marché ;
- **Préparer l'entrée ou la consolidation des entreprises sur le marché** : Identifier les canaux de distribution appropriés, réaliser des synthèses ou études de marché, identifier les acteurs du marché et la concurrence ;
- **Identifier les clients et les partenaires potentiels** : Élaborer les bases de données des prospects à cibler, prioriser les profils à contacter, identifier les interlocuteurs pertinents ;
- **Organiser et mener la prospection commerciale** : Prise de contact avec les prospects, présentation de l'offre des entreprises catalanes, relances téléphoniques, prises de rendez-vous, organisation de réunions et accompagnement des entreprises à distance ou en déplacement sur le terrain ;
- **Conseiller et orienter les entreprises dans leur consolidation sur le marché** : Transmettre les informations obtenues sur le terrain, formuler des recommandations sur la stratégie à adopter pour pérenniser les actions commerciales menées en France, accompagner les entreprises dans leurs projets d'implantation.

Vous rejoindrez une équipe soudée de consultantes et consultants bilingues.

Télétravail partiel jusqu'à 3 jours par semaine, mise à disposition du matériel nécessaire pour le travail hybride, prise en charge totale de la carte de transport, carte tickets restaurant Swile, mutuelle Alptis, prime sur objectifs.

Qualifications

- Bac+4/5 en économie, commerce, ventes, commerce international, etc.
- Bilingue espagnol impératif (Réunions, vidéoconférences et reporting par écrit en espagnol)
- Vocation commerciale

Organisme employeur

Catalonia Trade & Investment – ACCIÓ

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRES ACTIVITÉS DE SOUTIEN AUX ENTREPRISES N.C.A.

Lieu du poste

75117, PARIS 17, PARIS, France

Salaire de base

36000 € - Salaire de base
42000 €

Date de publication

10 janvier 2026 à 20:02

Valide jusqu'au

09.02.2026

- Autonome, organisé.e, persévérant.e
- Bon relationnel et aisance orale
- Une première expérience professionnelle de 6 mois minimum sur un poste commercial, export, business development est demandée
- Déplacements ponctuels à prévoir sur la France entière et éventuellement à Barcelone
- La connaissance de la langue, de la culture et du tissu industriel de la Catalogne est un plus.