



<https://latribunelibre.com/emploi/consultant-f-h-3>

Consultant F/H

Description

Au sein de notre Direction Individuel et Patrimoine, nous recherchons un Consultant F/H pour accompagner notre croissance.

Sous la responsabilité du Directeur de cette activité, vous avez la charge d'un portefeuille TNS (entrepreneurs, individuels, artisans et commerçants, professions libérales) pour la région Ile-de-France. Vous intervenez sur l'ensemble de la relation commerciale avec les clients de votre portefeuille et gérez à la fois les dimensions « professionnelle » et « privée » pour les domaines protection sociale, santé et retraite.

Vous commercialisez, dans le cadre d'une approche globale, les services en assurances de personnes (santé, prévoyance) et d'épargne retraite.

Véritable référent commercial auprès de votre portefeuille vous serez plus particulièrement en charge de :

- Piloter et suivre votre portefeuille en synergie avec l'équipe back-office commerciale et les différentes équipes support ;
- Développer votre portefeuille à travers la saturation et l'acquisition de nouveaux clients ;
- Participer aux événements d'animation commerciale : newsletter, webinaire.

Vous évoluez dans une équipe d'une douzaine de personnes expérimentées tant sur le portefeuille clients que les outils et les process.

Vous bénéficiez des atouts d'une entreprise disposant de compétences transversales avérées (appui financier, juridique) dans un cadre souple et dynamique.

Ce poste vous offre la possibilité de :

- Poursuivre le développement de votre expertise dans le domaine de la protection sociale via un parcours de formation continue et le mentorat d'experts reconnus sur le marché ;
- Rejoindre un groupe en plein essor qui poursuit sa stratégie de diversification, distribution et digitalisation en France et à l'international ;

Organisme employeur

KEREIS EXPERTISES

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENTS ET COURTIERS D'ASSURANCES

Lieu du poste

75116, PARIS 16, PARIS, France

Date de publication

14 octobre 2025 à 13:06

Valide jusqu'au

13.11.2025

- Faire partie d'une entreprise où vous pourrez faire carrière et avoir des perspectives d'évolution.

Qualifications

Une expérience minimum de 3 ans sur un poste similaire vous permettra de vous positionner en véritable conseil et de contribuer au développement de la Direction.

Vous maîtrisez les contrats de prévoyance et de santé destinés aux Travailleurs Non-Salariés.

Vous appréciez une certaine autonomie dans la relation commerciale ; vous savez gérer vos priorités et identifier les points de vigilance.

Vos qualités relationnelles et votre orientation solution, associées à votre appétence pour la négociation vous permettent de vous imposer naturellement comme l'interlocuteur privilégié d'une clientèle exigeante.