



<https://latribunelibre.com/emploi/consultant-immobilier-dentreprise-junior-noisy-le-grand-77-marne-la-vallee-f-h>

CONSULTANT IMMOBILIER D'ENTREPRISE JUNIOR NOISY LE GRAND 77 MARNE LA VALLEE F/H

Description

Tu souhaites t'investir dans une équipe ambitieuse, relever des challenges quotidiens et participer activement au développement d'une société déjà en pleine croissance ?

Alors rejoins nous au poste de Consultant en Immobilier d'Entreprise !

Au sein du département Agence, tu conseilleras les entreprises dans leurs recherches, en identifiant les meilleures solutions disponibles sur l'ensemble du marché. Par ailleurs, tu aideras les propriétaires à commercialiser leurs biens, à la location, ou à la vente.

(Vous utiliserez un véhicule personnel pour les déplacements)

Tes missions au quotidien :

- Réaliser une prospection (Téléphonique et Terrain) régulière efficace,
- Assurer les rendez-vous clients et visites d'actifs afin d'établir le cahier des charges, proposer les services EVOLIS, et faire visiter les offres de bureaux,
- Animer ton portefeuille utilisateurs et ton portefeuille offres,
- Effectuer une veille marché sur des sites internet spécialisés,
- Suivre les dossiers, finaliser les transactions et fidéliser ton portefeuille clients.

Ce qui te plaira chez nous :

- Une ambiance de travail conviviale au sein d'une équipe dynamique et soudée,
- Une culture d'entreprise basée sur l'entraide, le challenge et la réactivité,
- Une rémunération significative déplafonnée liée à tes résultats,
- De belles perspectives d'évolution au sein du Groupe,
- Une formation sur mesure dès ton arrivée et en continue pour te faire monter en compétences,
- Avoir des journées sans cesse différentes,
- Passer autant de temps au bureau qu'en rendez-vous,
- Traiter avec des interlocuteurs très variés et de haut niveau : professionnels de

Organisme employeur
Groupe JLV-EVOLIS

Type de poste
Temps plein

Secteur
AGENCES IMMOBILIÈRES

Lieu du poste
93051, NOISY LE GRAND, NOISY
LE GRAND, France

Salaire de base
39000 € - **Salaire de base**
43000 €

Date de publication
10 septembre 2024 à 21:02

Valide jusqu'au
10.10.2024

l'immobilier, dirigeants d'entreprise, etc

Qualifications

Ce qui nous plaira chez toi :

- Tu as le sens du contact et tu es dynamique
- Tu as le goût du challenge et tu es ambitieux(se)
- Tu as le sens de l'analyse et une bonne écoute client.

Avantages : Formation / Téléphone / Ordinateur portable / Carte de tickets restaurant / Mutuelle /Participation

Conditions :

Rémunération fixe + Variable déplafonnée + Remboursement frais kilométriques

Type d'emploi : Temps plein, CDI

Statut : Cadre

Rémunération :

La rémunération est déplafonnée et est composée d'un Fixe et d'un Variable.

Rémunération Fixe : entre 19 600€ et 28 000€

Rémunération à objectif atteint : entre 38 920€ et 43 050€

A dépassement d'objectif : Commissions sur chaque affaire

Programmation : Travail en journée

Types de primes et de gratifications : Commissions / Primes