



<https://latribunelibre.com/emploi/consultant-immobilier-dentreprise-junior-saint-denis-93-f-h>

## CONSULTANT IMMOBILIER D'ENTREPRISE JUNIOR SAINT DENIS 93 F/H

### Description

Tu souhaites t'investir dans une équipe ambitieuse, relever des challenges quotidiens et participer activement au développement d'une société déjà en pleine croissance ? Alors rejoins nous au poste de Consultant en Immobilier d'Entreprise !

Au sein du département Agence, tu conseilleras les entreprises dans leurs recherches, en identifiant les meilleures solutions disponibles sur l'ensemble du marché. Par ailleurs, tu aideras les propriétaires à commercialiser leurs biens, à la location, ou à la vente.

**(Vous utiliserez un véhicule personnel pour les déplacements)**

### Tes missions au quotidien :

- Réaliser une prospection (Téléphonique et Terrain) régulière efficace,
- Assurer les rendez-vous clients et visites d'actifs afin d'établir le cahier des charges, proposer les services EVOLIS, et faire visiter les offres de bureaux,
- Animer ton portefeuille utilisateurs et ton portefeuille offres,
- Effectuer une veille marché sur des sites internet spécialisés,
- Suivre les dossiers, finaliser les transactions et fidéliser ton portefeuille clients.

### Ce qui te plaira chez nous :

- Une ambiance de travail conviviale au sein d'une équipe dynamique et soudée,
- Une culture d'entreprise basée sur l'entraide, le challenge et la réactivité,
- Une rémunération significative déplaçonnée liée à tes résultats,
- De belles perspectives d'évolution au sein du Groupe,
- Une formation sur mesure dès ton arrivée et en continue pour te faire monter en compétences,
- Avoir des journées sans cesse différentes,
- Passer autant de temps au bureau qu'en rendez-vous,
- Traiter avec des interlocuteurs très variés et de haut niveau : professionnels de l'immobilier, dirigeants d'entreprise, etc

**Organisme employeur**  
Groupe JLV-EVOLIS

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
AGENCES IMMOBILIÈRES

**Lieu du poste**  
93066, ST DENIS, ST DENIS,  
France

**Salaire de base**  
39000 € - **Salaire de base**  
43000 €

**Date de publication**  
10 septembre 2024 à 21:02

**Valide jusqu'au**  
10.10.2024

## **Qualifications**

### **Ce qui nous plaira chez toi :**

- Tu as la sens du contact et tu es dynamique
- Tu as le goût du challenge et tu es ambitieux(se)
- Tu as le sens de l'analyse et une bonne écoute client.

### **Avantages :**

Formation, téléphone, ordinateur portable, carte de tickets restaurant, mutuelle, participation.

**Conditions :** Rémunération fixe + Variable déplaçonnée + Remboursement de notes de frais + Remboursement frais kilométriques ou Voiture de fonction (Selon secteurs géographiques).

**Type d'emploi :** Temps plein, CDI

**Statut :** Cadre

### **Rémunération :**

La rémunération est déplaçonnée et est composée d'un Fixe et d'un Variable.

**Rémunération Fixe :** entre 19 600 et 28 000€

**Rémunération à objectif atteint :** entre 38 920 et 43 050€

**A dépassement d'objectif :** Commissions sur chaque affaire

### **Avantages :**

RTT

Travail à domicile occasionnel

Véhicule de fonction

**Programmation :** Travail en journée

**Types de primes et de gratifications :** Commissions / Primes