



<https://latribunelibre.com/emploi/consultant-infrastructure-it-avant-vente-cdi-glisy-80-f-h>

## Consultant infrastructure IT (avant-vente) – CDI – Glisy (80) F/H

### Description

#### **ENEZ RELEVER LE CHALLENGE !**

Ce poste est à pourvoir dans le cadre d'un **CDI**. Vous serez rattaché(e) à la Direction Services de Konica Minolta Business Solutions France (KMBSF) au sein de la **BU MIT (MANAGED INFRASTRUCTURE & TECHNOLOGY)** au sein de notre agence située à **Glisy (80)**.

A ce titre, vos missions seront les suivantes :

- Apporter une expertise à haute valeur ajoutée par l'évaluation des besoins clients, et proposer des solutions et des

services adaptés,

- Assurer une veille technologique sur son domaine de compétence,

- Accompagner la force de vente IT les Ingénieurs Technico-Commerciaux (avant-vente), dans les recommandations, la définition de l'architecture technique (en cohérence avec la stratégie du client et le catalogue de la Société), et dans l'élaboration des offres aux clients,

- Accompagner la force de vente IT et les Ingénieurs Technico-Commerciaux (avant-vente) dans la conception des réponses technico fonctionnelles en répondant aux problématiques du client,

- Aider à la définition de l'architecture technique des systèmes d'informations complexes et aide à la réalisation du chiffrage financier,

- Etre le relais entre la phase de vente et la phase de delivery et en ce sens, être garant de la bonne applicabilité sur le terrain de la solution conçue et être support durant les phases de mise en place opérationnelle chez le client,

- Porter et promouvoir la réponse technique auprès du client final, en soutenance, en support du commerce et de l'Ingénieur Technico-Commercial,

- Assurer la transmission des informations auprès des équipes Delivery leur permettant de délivrer les prestations (rédaction de livrables / dossiers techniques avant-vente),

- Etre en relation avec nos partenaires et grossistes dans la phase de conception pour la définition et la validation des solutions techniques et pour obtenir des cotations optimisées auprès de ses tiers,

- Mener des actions de formation et d'acculturation auprès de la force de vente de la Direction Régionale,

### Organisme employeur

KONICA MINOLTA BUSINESS SOLUTIONS FRANCE

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

COMMERCE DE DÉTAIL  
D'ORDINATEURS, D'UNITÉS  
PÉRIPHÉRIQUES ET DE  
LOGICIELS EN MAGASIN  
SPÉCIALISÉ

### Lieu du poste

80379, GLISY, GLISY, France

### Date de publication

13 octobre 2025 à 11:05

### Valide jusqu'au

12.11.2025

Globalement : Vous êtes **promoteur d'une offre stratégique qui regroupe matériels, logiciels et services IT. Vous apportez votre expertise IT sur nos solutions (serveurs, virtualisation, stockage, sécurité, sauvegarde, réseau, O365. Vous prenez part au déploiement, à l'installation de nos solutions, à la rédaction du dossier d'architecture technique et à la phase de recette.**

-> Des **déplacements réguliers** chez nos clients sont à prévoir.

## **Qualifications**

### **A PROPOS DE VOUS :**

Vous bénéficiez d'un **diplôme d'ingénieur en INFORMATIQUE** et vous avez au **minimum 5 ans d'expérience en infrastructure** avec les compétences suivantes :

- Titulaire idéalement des certifications DELL ou HP,
- Connaissance de l'environnement MICROSOFT : Server 2016 et plus, Exchange, M365, Azure,
- Virtualisation : Hyper V, VMware
- Sauvegarde : VEEAM, Acronis,
- Firewall Sophos, Palo Alto,
- Antivirus Trend, Sophos et Palo Alto.

Vous êtes autonome, organisé(e), rigoureux(se) avec un fort sens du service client tout en aimant travailler en équipe ? Vous avez une appétence pour l'avant-vente ? Vous aimez capter le besoin du client et être force de proposition ? Alors ce poste est fait pour vous !

### **JOIN US !**

Votre rémunération est à convenir selon votre expérience et sera sur une **base fixe sur 12 mois + une part variable attractive déplafonnée.**

A cela s'ajoute :

- **Un véhicule de fonction, carte carburant, badge télépéage,**
- Un plan de rémunération variable attractif déplafonné,
- **Jusqu'à 12 jours de RTT / an** (dont 4 à l'initiative de l'employeur),
- **Un CSE dynamique** (billetterie : cinéma, parcs d'attraction, zoo, concerts etc.), locations de vacances avantageuses etc. A partir de 6 mois d'ancienneté,
- **Tickets restaurant (9,25€/jour),**
- **Une plateforme d'e-learning KOKOROE en accès libre et gratuite,** proposant des modules de formations de courtes durées (15-20 min) sur

différentes thématiques (Excel, l'IA, le management et le leadership, la diversité et l'inclusion, la collaboration etc.),

– **Plusieurs dispositifs d'épargne** : Plan Epargne Retraite PERECO (PER) / Plan Epargne Entreprise (PEE) / Compte Epargne Temps (CET),

– **2 jours offerts / an pour des actions RSE** dans l'association de votre choix.