



<https://latribunelibre.com/emploi/corporate-account-manager-f-h>

Corporate account manager F/H

Description

Le Corporate account manager H/F a en charge un portefeuille de grands clients nationaux présentant un chiffre d'affaires réel ou potentiel supérieur à 7M€. Votre mission principale est d'en assurer le développement profitable.

Plus particulièrement concernant le Digital : Marketplaces Account Management

- Négocier des contrats clients digitaux en lien avec le département juridique RS
- Coordonner et collaborer avec les parties prenantes RS afin d'assurer une expérience optimale : Logistique, service relation client, marketing, Product & Supplier Manager
- Définir la stratégie marketing marketplace en collaboration avec le département marketing et être le garant de la gestion d'un budget en fonction des objectifs définis SEA, campagnes marketing promotionnelles
- Participer à l'élaboration de la stratégie marketplace RS France et être le garant du bon déroulé de celle-ci
- Assurer la gestion des comptes stratégiques marketplace
- Etre garant de l'amélioration continue sur les process de gestion de la marketplace
- Développer de nouvelles Marketplaces alignées sur la stratégie RS France

Qualifications

Votre profil :

De formation supérieure dans le domaine commercial ou technique, vous avez une expérience significative dans la gestion et le développement de comptes MarketPlaces ainsi que dans mise en oeuvre et/ou la vente de solutions industrielles (de type Vente Globale ou solutions techniques en milieu industriel).

Femme ou Homme de terrain, vous êtes reconnu(e) pour vos valeurs humaines, vos qualités d'écoute et votre capacité à comprendre les besoins du client en vous adaptant à des interlocuteurs exigeants qui feront de vous un véritable partenaire industriel.

Vous possédez un bon niveau d'anglais professionnel.

Vous vous reconnaissez ?

C'est le moment de venir rejoindre la Dream Team de RS France !

Pour nous rejoindre, partagez-nous votre CV, notre équipe des ressources humaines prendra contact avec vous.

Organisme employeur
RS COMPONENTS SAS

Type de poste
Temps plein

Secteur
COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) DE
FOURNITURES ET
ÉQUIPEMENTS INDUSTRIELS
DIVERS

Lieu du poste
60057, BEAUVAIS, BEAUVAIS,
France

Date de publication
24 octobre 2025 à 19:06

Valide jusqu'au
23.11.2025

Toujours dans cette volonté de conserver cette Human Touch, le Manager et l'équipe RH vous proposeront un premier entretien. Nous pourrons ainsi faire connaissance et répondre à vos questions.

Il ne restera plus qu'à vous accueillir sur notre site pour que vous puissiez découvrir notre société.

Alors n'attendez plus, rejoignez-nous ! Rejoindre RS France c'est aussi :

- Aide au logement
- Épargne salariale
- Véhicule de fonction
- RTT
- Du lundi au vendredi
- Horaires flexibles
- Travail en journée

avec :

- 2 jours rémunérés de bénévolat par an
- Programme de formation et développement personnel
- Activités liées au bien-être au travail
- Evènements conviviaux internes et externes
- Avantages CSE (Chèques vacances, cartes cadeaux, plateforme avec offres de partenaires...)
- Politique d'amélioration continue CI
- Opportunité de carrière, évolution en interne

Si vous en doutiez encore, la politique de RS France étudie, à compétences égale.