



<https://latribunelibre.com/emploi/cybersecurity-sales-specialist-f-h>

Cybersecurity Sales Specialist F/H

Description

Votre mission

En tant que Cybersecurity Sales Specialist-H/F, vous jouerez un rôle clé dans le développement commercial d'Intrinsec, en assurant la gestion et la croissance d'un portefeuille clients (grands comptes et comptes stratégiques), dans un contexte en forte expansion.

Responsabilités principales:

- **Développement commercial :**
 - Identifier, prospecter et développer de nouvelles opportunités d'affaires.
 - Fidéliser et élargir le portefeuille clients existant.
 - Contribuer activement à la croissance du chiffre d'affaires et à la marge.
- **Gestion de la relation client :**
 - Comprendre les besoins métiers et les enjeux de cybersécurité des clients.
 - Construire des offres adaptées en collaboration avec les équipes techniques et consulting.
 - Entretenir une relation de confiance sur le long terme, dans une logique de partenariat.
- **Pilotage et coordination interne :**
 - Travailler en synergie avec les experts, avant-vente et delivery.
 - Participer à la réponse aux appels d'offres et au closing commercial.
 - Contribuer à l'évolution des offres selon les retours clients et les tendances du marché.
- **Suivi et reporting :**
 - Assurer un reporting régulier dans les outils internes (CRM, Office 365, etc.).
 - Suivre les indicateurs d'activité et de performance commerciale.

Qualifications

Profil recherché

Organisme employeur
INTRINSEC SECURITE

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL EN SYSTÈMES ET
LOGICIELS INFORMATIQUES

Lieu du poste
92026, COURBEVOIE,
COURBEVOIE, France

Date de publication
16 octobre 2025 à 19:05

Valide jusqu'au
15.11.2025

- Formation BAC+4/5 (école de commerce, d'ingénieur ou équivalent).
- Au minimum 4 ans d'expérience réussie en développement commercial B2B, idéalement dans le domaine de la cybersécurité, du conseil IT ou des services managés.
- Maîtrise des outils CRM, de la suite Office et des outils collaboratifs.
- Anglais professionnel indispensable.
- Excellentes capacités de communication écrite et orale.

Qualités attendues

- Esprit entrepreneurial, autonome et orienté résultats.
- Goût pour la prospection et le développement de relations durables.
- Sens du service et forte compréhension des enjeux clients.
- Pugnacité, curiosité, créativité et goût du challenge.
- Appétence forte pour l'univers IT et cybersécurité.

Pourquoi rejoindre Intrinsec ?

- Rejoindre une entreprise reconnue pour son expertise et sa culture d'innovation.
- Évoluer dans un environnement technique stimulant et humainement riche.
- Bénéficier d'un parcours d'intégration et de formation adapté à votre profil.
- Participer activement à la croissance d'un acteur majeur de la cybersécurité.