



<https://latribunelibre.com/emploi/delegue-commercial-assurance-entreprise-iard-f-h-4>

## DÉLÉGUÉ COMMERCIAL ASSURANCE ENTREPRISE IARD F/H

### Description

Dans le cadre de son développement, notre société mère, la CAM BTP, recrute pour le secteur de la MOSELLE, **un Délégué Commercial Assurance Entreprise IARD (H/F), en CDI.**

Rattaché(e) à la délégation commerciale de **Sarreguemines** et après une période de formation à nos produits, vous assurez le suivi, la fidélisation et le développement d'un portefeuille de clients composé d'entreprises et professionnels du BTP, dans le cadre de la politique de souscription définie par la Compagnie.

Votre activité est centrée sur les produits **IARD (responsabilité civile, responsabilité décennale, dommages aux biens et risques techniques, Auto/flottes).**

Spécialiste des risques d'entreprises notamment construction, vous déclinez la politique commerciale du Groupe au travers de plans d'actions commerciales. Soucieux de la qualité du service et de la souscription, vous détectez les besoins des clients et des prospects, pour conseiller et vendre les contrats et garanties adaptés à leurs activités.

Vos principales missions sont :

- **Développement commercial :**

-D'atteindre les objectifs fixés dans le respect de la politique de souscription définie par la Direction, tant en terme de défense du portefeuille qu'en affaires nouvelles,

-De déployer les plans d'actions commerciales définis par la Direction commerciale notamment par la mise en oeuvre d'un plan de prospection et par la conduite des entretiens commerciaux (en face à face ou par téléphone) tant vers les sociétaires pour assurer la gestion de la relation client et la défense du portefeuille que vers les prospects en conquête commerciale,

-D'assurer la relation client (en apportant son expertise dans le suivi de toutes questions relevant de la gestion des contrats en cours : sinistre, recouvrement...)

### **Etablissement et gestion des contrats :**

-D'établir les dossiers d'offres en adéquation avec les besoins exprimés en collaboration avec les assistant(e)s commerciaux(ales) et dans le respect des conditions d'acceptation du risque, déterminer le tarif applicable et développer les arguments de vente appropriés,

-De négocier et conclure les ventes et le cas échéant, transmettre les documents avec l'aide des assistant(e)s aux services techniques pour l'établissement du contrat,

**Organisme employeur**  
GROUPE CAM

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
ACTIVITÉS SPÉCIALISÉES,  
SCIENTIFIQUES ET  
TECHNIQUES DIVERSES

**Lieu du poste**  
57631, SARREGUEMINES,  
SARREGUEMINES, France

**Date de publication**  
13 janvier 2026 à 14:03

**Valide jusqu'au**  
12.02.2026

-De suivre sa clientèle pour mettre à jour les garanties en fonction des événements survenus en cours de vie du contrat.

## **Qualifications**

**De formation supérieure Bac +3 à 5 en assurance, commerce ou droit** , vous possédez des connaissances en **droit des assurances et/ou de la construction**.

Grâce à une **expérience d'au moins 5 ans sur le terrain** , vous savez organiser votre activité et avez pu développer vos qualités de vendeur et de conseiller auprès de professionnels et/ou d'entreprises.

Votre connaissance du tissu économique local, vos capacités d'analyse technique et de persuasion, votre excellent relationnel et votre dynamisme vous permettront de réussir à ce poste.

Véhicule, salaire fixe + prime d'objectifs.

Ce poste vous intéresse ? Faites-nous parvenir votre CV et exprimez vos motivations pour nous rejoindre par le biais du formulaire de candidature prévu à cet effet.