



<https://latribunelibre.com/emploi/delegue-commercial-f-h-2>

délégué commercial F/H

Description

Vous vous demandez quel rôle joue un(e) Délégué(e) Commercial(e) (F/H) au sein des Laboratoires Fenioux, entreprise aux valeurs familiales située au cœur de la France ?

Suivez-nous et plongez dans la découverte stimulante de ce métier. Soyez prêts à rejoindre une entreprise conviviale animée par le même objectif : assurer le meilleur service aux clients.

Pourquoi ont-ils besoin de vous ?

Dans le cadre de sa croissance, les Laboratoires FENIOUX recherchent un(e) "perle rare" en qualité de Délégué(e) Commercial(e) (F/H) partageant les valeurs fondamentales de professionnalisme et de convivialité.

- Les Laboratoires FENIOUX s'engagent quotidiennement à fournir le meilleur service possible à ses clients en assurant un suivi permanent au plus proche de ces clients.
- Votre mission principale consistera à visiter les praticiens de santé naturelle pour leur présenter et proposer les produits conçus par les Laboratoires FENIOUX.

Votre avenir professionnel commence ici :

En tant que Délégué(e) Commercial(e) (F/H), vous visitez les praticiens de santé naturelle, et vous proposez la promotion des différentes gammes de produits FENIOUX, vos missions :

- Développer des relations commerciales,
- Évaluer les besoins et les intérêts des praticiens actuels et potentiels,
- Trouver des moyens d'atteindre de nouveaux clients,
- Réaliser des présentations,
- Suivre les progrès des ventes et des clients,
- Répondre aux demandes et questions des clients,
- Assurer le suivi et la satisfaction des clients.

Qualifications

Pourquoi pas vous ?

Aujourd'hui, vous souhaitez rejoindre une entreprise familiale Française en pleine croissance. Vous êtes titulaire d'un permis valide, et vous avez une fibre commerciale hors pair. Vous avez de bonnes connaissances en phytothérapie et expérience du milieu médical. Alors vous êtes prêt pour assurer la gestion d'un secteur !

Organisme employeur

WEvolution

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

10387, TROYES, TROYES, France

Date de publication

30 août 2024 à 09:01

Valide jusqu'au

29.09.2024

On vous reconnaît pour :

- Votre sens du relationnel,
- Votre organisation,
- Votre goût du challenge,
- Votre autonomie,
- Votre capacité d'adaptation.

A savoir !

- Siège : Châteauroux (36)
- Poste à pourvoir sur les départements : Côte-d'Or (21), Aube (10), Haute-Marne (52)
- Début : Début septembre !
- Salaire : Salaire garanti les 6 premiers mois :
 - 2450€ + une prime de 20% sur l'évolution du CA
- Après ces 6 premiers mois:
 - 1350€ + commissions évolutives et motivantes sur chiffre d'affaires.
- Type d'emploi : CDI – Temps complet
- Avantages :
 - Management bienveillant
 - Frais de route,
 - Voiture de fonction,
 - Formation rémunérée de 4 semaines à partir du 23 septembre 2024 à Châteauroux (36) au siège.