



<https://latribunelibre.com/emploi/delegue-commercial-f-h-8>

Délégué Commercial F/H

Description

Afin de renforcer notre force de vente, nous recrutons un(e) Délégué Commercial spécialisé(e) en produits alimentaires secs et produits d'hygiène à destination de la restauration commerciale sur le secteur Sud Manche – Bayeux.

Rôle :

- Sous la responsabilité du Chef des Ventes, vous assurez le développement et la gestion d'un portefeuille de clients actifs composé de commerciale.
- Vous partagez leur passion de la cuisine et savez élaborer pour eux un argumentaire pertinent pour proposer l'étendue de notre gamme de produits secs et produits d'hygiène.
- Commercial(e) dans l'âme, vous saurez entretenir les relations avec les clients actuels et serez en mesure de détecter le potentiel du marché afin de développer votre portefeuille.
- Vous gérez vos tournées de façon autonome et consacrez le temps nécessaire au reporting de votre activité.
- Vous communiquez efficacement et régulièrement avec les services transverses (télévente, transport) en relation quotidienne avec vos clients.

Poste basé à Saint-Lô

Qualifications

Vous maîtrisez et pratiquez au quotidien la recette du succès commercial : Occuper le terrain, développer et entretenir son réseau, connaître ses produits, communiquer son dynamisme et son enthousiasme, partager les informations avec son équipe.

Vous avez déjà une première expérience en B2B, idéalement dans le domaine de la Restauration Hors Domicile.

Enfin, vous avez l'habitude de travailler à distance et maîtrisez tous les outils nécessaires.

Informations supplémentaires

Rémunération avec variable déplaçonné

Pourquoi nous rejoindre ?

Organisme employeur

Pro à Pro

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES)
ALIMENTAIRE NON SPÉCIALISÉ

Lieu du poste

50502, ST LO, ST LO, France

Date de publication

9 septembre 2024 à 15:04

Valide jusqu'au

09.10.2024

Pro à Pro s'est solidement implanté dans la région, et est reconnu sur de nombreux marchés et secteurs d'activités.

Pour le goût de l'engagement partagé chaque jour par nos 2700 collaborateurs :

- Convivialité : Faire de chaque visite un moment privilégié pour ses clients
- Simplicité : Cibler les bons produits pour les bons clients
- Créativité : Avoir l'audace de proposer des produits inattendus qui feront recette.
- Fiabilité : Savoir s'engager et tenir ses engagements.