



<https://latribunelibre.com/emploi/delegue-veterinaire-nutrition-animaux-de-compagnie-f-h-60>

Délégué Vétérinaire Nutrition Animaux de compagnie F/H

Description

Rattaché au Directeur des Ventes France, vous avez la charge de promouvoir la vente des produits de la Gamme nutrition animaux de compagnie dédiée aux vétérinaires au sein des cabinets et cliniques vétérinaires de la zone confiée. Vous assurez le développement du secteur.

Votre Challenge !

- Après une formation personnalisée liée à la gamme de produits alimentation pour chiens et chats, vous vous appropriez les valeurs de l'entreprise et du modèle à promouvoir.
- Selon les critères définis avec la Direction, vous mettez en œuvre une stratégie de conquête par l'identification de cabinets et cliniques ciblées ayant une activité « animaux de compagnie ».
- Autonome, vous organisez votre travail et vos tournées.
- Vous prospectez la zone confiée (prospection téléphonique et physique).
- Vous assurez la promotion de la société. Vous présentez les spécificités des gammes, les valeurs nutritives des produits, les différenciations avec d'autres marques en place sur le marché.
- Vous négociez et gérez les ventes.
- Vous administrez votre portefeuille de prospects, fidélisez vos clients d'une manière ciblée (en termes qualitatif et quantitatif) par des actions adéquates et cohérentes avec les objectifs de vente et marketing de l'entreprise.
- Vous informez et formez les vétérinaires, ainsi que les équipes ASV sur la bonne utilisation des produits.
- Vous bénéficiez d'outils marketing pour développer la communication autour de la gamme.
- Vous effectuez une veille commerciale et concurrentielle sur le marché.
- Vous reportez de manière régulière et proactive, les informations utiles au suivi et au développement de l'activité.
- Vous mettez à jour les données clients dans le CRM.

Organisme employeur
JD CONSULTANTS

Type de poste
Temps plein

Secteur
ÉTUDES DE MARCHÉ ET
SONDAGES

Lieu du poste
27229, EVREUX, EVREUX, France

Date de publication
22 décembre 2024 à 18:08

Valide jusqu'au
21.01.2025

- Vous participez aux évènements et salons professionnels dédiés à l'activité de l'entreprise.

Qualifications

Profil (h/f)

- De formation supérieure commerciale ou scientifique... vous pouvez vous prévaloir d'une expérience commerciale terrain d'au moins 1 an auprès de la cible client vétérinaire, en qualité de « Délégué vétérinaire », « Chargé de clientèle », « Conseiller aux affaires vétérinaires » ... sur la vente de petfood, médicaments, services, assurances, matériel médical... idéalement acquise sur le secteur géographique à pourvoir.
- Organisé, impliqué, pro-actif, mind-set positif, votre sens du relationnel et votre goût du challenge sont pour vous de puissants atouts. A l'écoute active des demandes clients, vous savez les conseiller, négocier et prendre des commandes.
- Rémunération: Fixe (selon profil et expérience) + variable + frais prof + voit. De fonction + ordinateur + mobile + avantages

Et Pourquoi pas vous ?

- Vous souhaitez donner un nouvel élan à votre carrière, valoriser votre expérience du milieu vétérinaire.
- Postulez auprès de **JD CONSULTANTS** directement ici.