



<https://latribunelibre.com/emploi/deleguee-commerciale-f-h>

Délégué(e) commercial(e) F/H

Description

Missions :

Rattaché(e) à la Cheffe des Ventes, vous aurez en charge le secteur couvrant les départements xx-xx-xx-xx-xx-24-30-31-32-34-40-46-47-64-65-66-81-82. Vous assurerez la diffusion des ouvrages auprès des Librairies et Grandes Surfaces Spécialisées, ainsi que la croissance du CA dans les magasins dont vous avez la charge, en optimisant les moyens commerciaux à disposition et en gérant efficacement le portefeuille clients.

Vous serez le(la) garant(e) de la stratégie commerciale auprès de la clientèle que vous conseillerez en matière d'implantation de produits.

Dans le cadre de votre mission, vous vendrez les nouveautés, assurerez la présence des fonds, prendrez les commandes, réaliserez la mise en place d'opérations promotionnelles, assurerez la réalisation des mises en avant, ainsi que la veille commerciale et la remontée d'informations.

Qualifications

Profil recherché :

De formation commerciale supérieure (Bac + 2 minimum), vous disposez d'une première expérience de Délégué(e) commercial(e) sur le marché des produits culturels.

Nous restons toutefois ouverts aux candidats ayant une expérience en grande distribution ou en B to B, et motivés par les challenges.

Tenace, autonome et rigoureux(se), vous maîtrisez parfaitement les techniques de vente et de négociation.

Statut cadre (RTT), Package attractif composé d'un salaire fixe + primes + participation, voiture de fonction...

Organisme employeur

E-L-P

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

31555, TOULOUSE, TOULOUSE,
France

Date de publication

1 août 2025 à 21:16

Valide jusqu'au

31.08.2025