



<https://latribunelibre.com/emploi/developpeur-commercial-cfa-f-h>

DEVELOPPEUR COMMERCIAL CFA – F/H

Description

1. Présentation de l'entreprise et du contexte

Une entreprise antillaise spécialisée dans l'intégration de solutions audiovisuelles professionnelles pour les secteurs public et privé recherche un(e) Chargé(e) d'Affaires / Technico-Commercial(e) pour renforcer son développement en Guyane. L'entreprise, en forte croissance depuis plusieurs années, intervient sur des projets variés : écrans d'affichage dynamique, équipements de salles de réunion, systèmes de sonorisation, et gestion de parcs TV pour l'hôtellerie et les établissements de santé.

2. Missions et attendus du poste :

- Développer l'activité commerciale en identifiant et en qualifiant de nouveaux prospects et projets, notamment auprès des acteurs publics et privés.
- Étudier la faisabilité technique et commerciale des projets, en proposant des solutions adaptées aux besoins des clients.
- Piloter le cycle de vente, de la prospection à la finalisation des contrats, en assurant un suivi rigoureux et une relation client de qualité.
- Collaborer avec les équipes techniques pour garantir la bonne exécution des projets, de l'installation à la mise en service.
- Contribuer à l'implantation locale de l'entreprise en Guyane, en développant un réseau de partenaires et en renforçant la notoriété de la structure.

Ce poste, à forte dimension entrepreneuriale, offre une grande polyvalence et des responsabilités stratégiques pour accompagner la croissance de l'entreprise sur ce territoire.

3. Conditions et avantages salariaux

- Type de contrat : CDI à pourvoir au plus tôt
- Rémunération :
- Salaire fixe annuel brut : Fixe sur 12 mois selon expérience
- Variable annuel : jusqu'à 10 000 € (selon performance)
- Avantages :
- Véhicule de société
- Ordinateur et téléphone professionnels
- Tickets restaurant
- Mutuelle d'entreprise

Qualifications

Organisme employeur

Choazan - Recrutement & Accompagnement

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

97302, CAYENNE, CAYENNE,
France

Salaire de base

35000 € - **Salaire de base**
55000 €

Date de publication

4 novembre 2025 à 20:05

Valide jusqu'au

04.12.2025

Formation et expérience :

- Expérience confirmée en tant que Chargé(e) d'Affaires ou Technico-Commercial(e) en BtoB, idéalement dans les métiers de l'électricité, CFA, informatique, domotique...
- Connaissance technique des installations audiovisuelles appréciée.
- Expérience dans les DROM

Compétences techniques :

- Maîtrise des outils informatiques (ERP Odoo, Teams, etc.).
- Capacité à gérer des cycles de vente longs (3 à 6 mois) et des projets complexes jusqu'à 150K€

Qualités personnelles :

- Profil ambitieux, autonome et doté d'un esprit entrepreneurial.
- Excellente capacité d'adaptation et motivation pour s'implanter dans une nouvelle région.
- Sens aigu de la relation client et de la satisfaction.