



<https://latribunelibre.com/emploi/developpeur-commercial-f-h-3>

Développeur Commercial F/H

Description

Votre mission sera de développer les ventes digitales sur le territoire qui vous sera confié, en assurant la conquête de nouveaux clients et en fidélisant les clients de votre portefeuille par la proposition de solutions de communication adaptées.

Site internet, Référencement, Social Ads, campagne mails & sms et solutions de prise de rdv en ligne, feront partie de vos armes pour séduire de nouveaux clients au travers d'une véritable web-stratégie.

En tant que conseiller expert, vous ferez du digital un levier de performance afin de répondre aux enjeux « business » de vos clients et de booster leur visibilité.

A ce titre, vous serez amené à :

Conquérir et fidéliser les clients :

- Organiser la prospection de nouveaux clients potentiels tout en entretenant des relations solides avec les clients existants de votre portefeuille, par le biais de visites régulières ;
- Négocier et contractualiser dans un environnement de cycle court ;
- Assurer la satisfaction de vos clients, par une forte proximité et une personnalisation de la relation.

Analyser les besoins et apporter des solutions adaptées :

- Déetecter les potentiels d'achat des clients et prospects afin de leur proposer une stratégie de marketing digital ;
- Comprendre les besoins spécifiques des clients et leur proposer les suites servicielles digitales les plus pertinentes.

Suivre l'activité :

- Assurer un suivi des évolutions des clients et du marché local ;
- Assurer un bon déploiement des opérations commerciales (plan de contact, opérations saisonnières...) ;
- Recueillir les informations, assurer les feedbacks, réaliser les reporting et piloter son activité grâce à notre outil CRM Salesforce...

Qualifications

Vous disposez de minimum 3 ans d'expérience réussie en prospection commerciale et en gestion de portefeuille auprès d'une clientèle BtoB et en cycle court.

Vous avez une expérience commerciale significative dans le secteur du digital.

Vous avez le goût du challenge, de la performance et la satisfaction client est pour vous un moteur.

Organisme employeur

SOLOCAL

Type de poste

Temps plein

Secteur

RÉGIE PUBLICITAIRE DE MÉDIAS

Lieu du poste

69266, VILLEURBANNE,
VILLEURBANNE, France

Salaire de base

30000 € - Salaire de base
40000 €

Date de publication

10 octobre 2024 à 09:01

Valide jusqu'au

09.11.2024

Compétences attendues :

- Dynamisme commercial
- Optimisme, Résilience
- Sens du relationnel et directivité
- Autonomie
- Ténacité, Curiosité et Persévérance

Avantages :

- Voiture de fonction
- Ordinateur + Smartphone
- Carte tickets restaurant
- RTT
- Avantages CSE