



<https://latribunelibre.com/emploi/developpeur-commercial-itinerant-f-h-5>

## Développeur Commercial Itinérant F/H

### Description

Développeur Commercial Itinérant H/F – Nantes

Envie de propulser votre carrière et faire partie d'une aventure porteuse de sens, au sein d'une équipe dynamique et ambitieuse, où chaque jour vous permettra de briller, d'innover et de voir vos compétences et votre travail valorisés ? Ici, votre talent sera un véritable moteur de croissance !

Notre client, une agence web en pleine expansion, recherche ses futurs développeurs commerciaux itinérants H/F, véritables chasseurs de business prêts à secouer leur secteur. Spécialisée dans le référencement, la création de sites web et l'optimisation des réseaux, l'entreprise révolutionne la visibilité en ligne des entreprises avec des solutions innovantes, performantes et accessibles. Elle accompagne les TPE dans leur transformation digitale grâce à une approche humaine et personnalisée.

Pourquoi les rejoindre ?

- Un marché en pleine expansion avec plus de 3,5 millions de TPE à conquérir et accompagner dans leur digitalisation.
- Une ambition forte : devenir un acteur incontournable du référencement en France.
- Une culture d'entreprise unique avec un management qui laisse place à la singularité, l'autonomie et favorise un esprit d'équipe fort.
- Des opportunités d'évolution et des compétences valorisées : ici, votre expertise et votre engagement seront reconnus, encouragés et RÉCOMPENSÉS ! (Et pas juste avec un sourire et une tape dans le dos)

### VOTRE MISSION

Sous la responsabilité du dirigeant, vous aurez la responsabilité de développer le portefeuille client et d'aller à la rencontre des dirigeants de TPE ayant besoin d'une meilleure visibilité en ligne !

Techniquement, vous serez amené.e à :

- Prospecter et aller à la rencontre des dirigeants de TPE
- Organiser les tournées commerciales de manière autonomes (rayon d'1h30 max autour de chez vous)
- Présenter les offres de référencement et création de site web

**Organisme employeur**  
PERFHOMME

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
44109, NANTES, NANTES, France

**Salaire de base**  
30000 € - **Salaire de base**  
80000 €

**Date de publication**  
14 mars 2026 à 18:05

**Valide jusqu'au**  
13.04.2026

- Négocier, faire signer et suivre les contrats
- Suivre les indicateurs de performance (volume, taux de transformation, CA...)

## **Qualifications**

### **FORMATION**

Vous avez une formation commerciale et/ou une expérience réussie de vente terrain (B2C ou B2B)

### **COMPÉTENCES REQUISES**

Vous êtes fait.e pour ce poste si :

- Vous êtes orienté.e résultats, rigoureux.se, autonome et persévérant.e
- Vous êtes joueur, aimez convaincre, vendre et relever des défis
- Le contact humain est au cœur de votre motivation
- Vous êtes créatif.ve, audacieux.se et force de proposition
- Vous évoluez facilement dans un environnement en mouvement, avec des objectifs stimulants

Mais surtout, nous cherchons des personnes à l'énergie positive, ayant l'envie d'apprendre, de performer et de contribuer activement à une aventure entrepreneuriale ambitieuse.

### **CONDITIONS**

- Contrat : CDI 35h
- Localisation : Loire-Atlantique 44 (terrain et home office)
- Prise de poste souhaitée : Dès que possible
- Horaires flexibles en journée et en semaine
- Rémunération : fixe + commissionnement sur performance individuelle + prime de surperformance + prime de volume + prime de régularité + primes conventionnelles (package global très intéressant pouvant dépasser les 70/80 K bruts annuels !)
- Possibilités d'évolution.
- Avantages en nature (primes, chèques cadeaux, événements, challenges, team building, séminaires...)
- Voiture + Téléphone + Ordinateur

- Mutuelle / transport (normal)
- Processus de recrutement court et agréable (je vous accueille avec un petit café et promis je vous demanderai pas vos qualités/défauts ??)

Sinon moi c'est Charlotte, je suis consultante RH chez Perfhomme et c'est moi qui vous accompagnerai tout au long de ce processus (et même après).

Alors, on se rencontre ?