



<https://latribunelibre.com/emploi/developpeur-commercial-region-est-f-h-2>

DEVELOPPEUR COMMERCIAL REGION EST F/H

Description

Rattaché(e) au Directeur Commercial de l'entreprise, vos principales responsabilités pour ce poste sont les suivantes :

VOLET COMMERCIAL :

- Développer votre portefeuille d'affaires chez les clients (industrie et tertiaire) ;
- Conquérir de nouvelles cibles et exploiter les demandes entrantes ;
- Monter le dossier commercial au regard du cahier des charges technique ;
- Présenter et négocier les offres auprès des prospects et clients.

VOLET TECHNIQUE :

- Réalisation du cahier des charges technique après une découverte approfondie des enjeux budgétaires et de délai du client, ainsi que l'évaluation des contraintes d'implantation ;
- Assurer le suivi de l'évolution du chantier une fois l'affaire contractualisée ;
- Participer à la réception du chantier avec le conducteur de travaux.

Qualifications

De formation commerciale Bac+2/4, vous avez une expérience significative dans un environnement industriel à un poste commercial. (Matériel de second oeuvre, location d'engins, chariots élévateurs, rayonnage industriel, portes automatiques...)

Vous prenez plaisir à définir des solutions techniques avec le souci de l'optimisation de la rentabilité et le service client. Vous êtes force de persuasion et de nature autonome.

Vous êtes dynamique, organisé(e) et de nature persévérente et curieuse ; votre engagement et une vraie capacité à traduire les attentes client en projet pertinent vous permettront de vous épanouir et de construire une belle rémunération.

Organisme employeur

DE GRAËT CONSULTING

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

54395, NANCY, NANCY, France

Date de publication

22 décembre 2024 à 08:08

Valide jusqu'au

20.01.2025