



<https://latribunelibre.com/emploi/developpeur-territorial-enr-reims-f-h-5>

Développeur territorial EnR Reims F/H

Description

Le Développeur territorial H/F assure la recherche avec notre service de cartographie et la sécurisation foncière de nos nouveaux projets éoliens, photovoltaïques et hydroélectriques. Il/elle pilote les process, de l'identification du potentiel à la validation de la faisabilité du projet en lien étroit avec la direction du développement. Engagé auprès de collectivités, des élus du territoire élargi, des propriétaires et exploitants agricoles, vous livrez un projet prêt à être développé en accompagnant la dynamique de territoire.

Avec le soutien de notre bureau d'étude (SIG, cartographe, télédétection, géomatique) et des équipes de développement, le Développeur territorial exerce les missions suivantes :

Valider les zones et territoires disposant d'un réel potentiel de développement avec le soutien des 3 directions du développement éolien/photovoltaïque/hydroélectrique

Rassembler les enjeux environnementaux, économiques, urbanismes, techniques (raccordements)

Identifier les propriétaires de bâtiments commerciaux, industriels, d'actifs de production déjà en exploitation, les propriétaires fonciers, les acteurs locaux du secteur de la construction et de la promotion immobilière

Assurer la prise de contact avec les collectivités, les acteurs locaux du territoire, les propriétaires fonciers, les acteurs du secteur de la construction, et de la promotion immobilière

Négocier et obtenir les accords de principe avec les élus (délibérations et conventions), engager les propriétaires et exploitant sur des accords fonciers.

Soutenir les actions en région avec les directeurs de développement, leurs équipes et fonctions support, en faisant remonter les informations de votre réseau à l'échelle du territoire

Initialiser la base de documentaire permettant de sécuriser le projet et d'investir dans son développement, en lien avec l'office manager

Développer un réseau de partenaires (industriels, apporteurs d'affaires, agences immobilières,) pour accéder à de nouvelles opportunités de développement en énergies renouvelables.

Qualifications

De formation commerciale, généraliste, immobilier, foncier, chargé d'affaires issu des secteurs des ENR, (études notariales, promoteurs, entreprises générales), du BTP (cabinet de géomètre), agricole (Safer) vous maîtrisez parfaitement les

Organisme employeur
NOUVERGIES

Type de poste
Temps plein

Secteur
AUTRE MISE À DISPOSITION DE
RESSOURCES HUMAINES

Lieu du poste
51454, REIMS, REIMS, France

Salaire de base
44000 € - **Salaire de base**
60000 €

Date de publication
22 décembre 2025 à 12:03

Valide jusqu'au
10.01.2026

techniques commerciales, vous justifiez d'une expérience réussie dans la prospection, le commerce, la promotion immobilière ou le foncier dédié au secteur de l'énergie.

Vous disposez d'une bonne maîtrise des outils informatiques : Pack office, Internet, gestionnaire de tâches et gestion de plannings.

Qualités essentielles : Dynamique, convaincant, bonne capacité à communiquer et à convaincre, qualités relationnelles, bonne capacité d'écoute, esprit d'équipe, attitude positive et motivée, curiosité, adaptabilité, autonomie.

Votre sens de la négociation et votre capacité à nouer des liens solides et forts avec vos prospects et clients sont des atouts pour mener à bien vos missions. Vous connaissez le monde des collectivités, le monde agricole, et celui de la construction. Vous avez une culture technique de base en construction, électricité.

Vous avez un réel intérêt pour le développement des énergies renouvelables et en connaissez les principes.

Rémunération : fixe + variable avantageux .

Avantages : tickets restaurants, mutuelle, véhicule de service/fonction, télétravail partiel, prime vacances, bonne ambiance de travail

En tant qu'entreprise responsable, Nouvergies favorise l'égalité professionnelle, la diversité et l'inclusion pour permettre la valorisation de nos talents.