



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-agence-immobiliere-haut-de-gamme-f-h-8>

## Directeur Agence Immobilière Haut de Gamme F/H

### Description

**Le Recruteur Immobilier®, spécialiste du recrutement et d'accompagnement de carrière auprès des professionnels de l'immobilier vous propose cette offre d'emploi :**

### Présentation de l'entreprise :

Notre client est une enseigne spécialiste de l'immobilier haut de gamme.

### Quel est le cadre de travail ?

Au sein d'une agence immobilière située à Pontoise, vous serez en charge du bon développement de celle-ci : tant sur le plan managérial, administratif, commercial et financier. Le secteur d'intervention rattaché à l'agence couvre l'ensemble du département.

### Quelles sont les missions du poste à pourvoir ?

- ° Management commercial d'équipe
- ° Développement commercial personnel
- ° Recrutement
- ° Gestion des contentieux
- ° Suivi administratif et analyse de l'activité de l'agence
- ° Suivi opérationnel et négociations
- ° Reporting régulier à la hiérarchie

### Statut & rémunération :

- ° CDI – Statut cadre
- ° Rémunération : fixe mensuel + variable sur les ventes + prime sur le CA global de l'agence

### Avantages fournis :

- ° Ordinateur portable et téléphone professionnel

### Organisme employeur

Le Recruteur Immobilier®

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

AGENCES IMMOBILIÈRES

### Lieu du poste

95500, PONTOISE, PONTOISE, France

### Salaire de base

45000 € - **Salaire de base**  
90000 €

### Date de publication

20 décembre 2025 à 14:03

### Valide jusqu'au

19.01.2026

- ° Prise en charge de divers frais et indemnités kilométriques

- ° Mutuelle entreprise

- ° Plan d'intéressement

#### **Environnement de travail :**

- ° Enseigne à forte notoriété dans l'immobilier

- ° Flux direct de contacts vendeurs / acquéreurs traités en interne

#### **Qualifications**

##### **Compétences et profil recherché :**

- Expérience confirmée en transaction immobilière

- Première expérience en management

##### **° Compétences clés :**

- Négociation commerciale et gestion de contentieux

- Gestion administrative et juridique d'une agence

- Maîtrise des outils de bureautique

- Sens de la rigueur et respect des normes liées aux actes de vente

##### **° Qualités humaines :**

- Aisance relationnelle

- Leadership et capacité à guider une équipe

- Créativité, ouverture d'esprit et prise de décision

- Appétence pour l'immobilier haut de gamme