



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-agence-immobiliere-haut-de-gamme-f-h-8>

Directeur Agence Immobilière Haut de Gamme F/H

Description

Le Recruteur Immobilier®, spécialiste du recrutement et d'accompagnement de carrière auprès des professionnels de l'immobilier vous propose cette offre d'emploi :

Présentation de l'entreprise :

Notre client est une enseigne spécialiste de l'immobilier haut de gamme.

Quel est le cadre de travail ?

Au sein d'une agence immobilière située à Pontoise, vous serez en charge du bon développement de celle-ci : tant sur le plan managérial, administratif, commercial et financier. Le secteur d'intervention rattaché à l'agence couvre l'ensemble du département.

Quelles sont les missions du poste à pourvoir ?

- Management commercial d'équipe
- Développement commercial personnel
- Recrutement
- Gestion des contentieux
- Suivi administratif et analyse de l'activité de l'agence
- Suivi opérationnel et négociations
- Reporting régulier à la hiérarchie

Statut & rémunération :

- CDI - Statut cadre
- Rémunération : fixe mensuel + variable sur les ventes + prime sur le CA global de l'agence

Avantages fournis :

- Ordinateur portable et téléphone professionnel

Organisme employeur

Le Recruteur Immobilier®

Type de poste

Temps plein

Secteur

AGENCES IMMOBILIÈRES

Lieu du poste

95500, PONTOISE, PONTOISE, France

Salaire de base

45000 € - Salaire de base
90000 €

Date de publication

20 décembre 2025 à 14:03

Valide jusqu'au

19.01.2026

- Prise en charge de divers frais et indemnités kilométriques
- Mutuelle entreprise
- Plan d'intéressement

Environnement de travail :

- Enseigne à forte notoriété dans l'immobilier
- Flux direct de contacts vendeurs / acquéreurs traités en interne

Qualifications

Compétences et profil recherché :

- Expérience confirmée en transaction immobilière
- Première expérience en management

◦ Compétences clés :

- Négociation commerciale et gestion de contentieux
- Gestion administrative et juridique d'une agence
- Maîtrise des outils de bureautique
- Sens de la rigueur et respect des normes liées aux actes de vente

◦ Qualités humaines :

- Aisance relationnelle
- Leadership et capacité à guider une équipe
- Créativité, ouverture d'esprit et prise de décision
- Appétence pour l'immobilier haut de gamme