



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-clientele-professionnels-valence-f-h>

DIRECTEUR CLIENTÈLE PROFESSIONNELS – VALENCE F/H

Description

Poste et missions

Etre utile à tous !

En tant que **Directeur de Clientèle Professionnels (F/H)**, vous jouez un rôle clé dans le relai de la stratégie sur le marché des professionnels dans le groupe commercial de Valence et la mise en œuvre de la politique commerciale sur le marché des Professionnels de la Caisse d'Epargne Loire Drôme Ardèche.

Votre quotidien sera de :

- Se positionner comme le référent du marché des professionnels sur le Groupe.
- Mettre en œuvre, suivre et garantir la réalisation des objectifs du Groupe sur le marché du professionnel, établir périodiquement un bilan d'activité.
- Animer le marché des professionnels dans le Groupe : conférences téléphoniques et réunions auprès des GC pro, interventions auprès des DAP, organisation de manifestation prospects, clients et partenaires....
- Piloter l'activité des GC pros et accompagner les DAP dans le management des GC pros : suivre les indicateurs de performance, mesurer les écarts et mettre en œuvre, en collaboration avec le DAP, les moyens pour permettre l'atteinte de l'objectif fixé
- Former et accompagner les GC pros et les managers dans le développement de leurs compétences : offres, outils, développement commercial, financement, risque...Faciliter les synergies avec les filiales du Groupe
- Organiser la conquête de nouveaux clients et le développement de nos parts de marché
- Accompagner les GC Pros en RDV clients et prospects
- Participer activement au développement du crédit, du crédit bail et notamment du crédit CT
- Faire vivre nos partenariats avec les partenaires locaux du développement économique : plateformes, organismes consulaires, syndicats professionnels, experts comptables, apporteurs d'affaires, BNI
- Gérer et suivre les risques du groupe sur le marché des professionnels
- Intégrer dans son activité les dimensions « qualité de service » et « satisfaction des clients internes / externes »
- Mettre en pratique au quotidien les gestes et attitudes conformes aux engagements de l'entreprise en matière environnementale.

Qualifications

Ce que nous allons aimer chez vous ?

- Vous êtes diplômé(e) d'un **BAC+5 dans le domaine commercial et/ou**

bancaire et disposez d'une **expertise sur le marché des clients professionnels tant dans la méthode de commercialisation que dans la réglementation bancaire.**

- Vous êtes reconnu(e) pour vos **qualités relationnelles, d'écoute et votre leadership.**
- Vous avez la capacité à **mobiliser et à accompagner les collaborateurs** et avez des **qualités pédagogiques**
- Vous faites preuve de capacités **d'analyse, de synthèse** et avez le **sens du résultat.**
- Vous aimez **organiser et coordonner l'activité d'une équipe.**

Vous vous reconnaisssez dans cette description ? Alors rejoignez le groupe de Patrick SAILLIET.