



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-commercial-f-h-11>

## Directeur Commercial F/H

### Description

Directement rattaché au Directeur Général, vous êtes responsable de la performance commerciale du Groupe sur l'ensemble des produits et services à destination des PME / ETI.

### Vos principales missions

- Animer, déployer et superviser la stratégie commerciale
- Manager des managers commerciaux
- Veiller à l'atteinte des résultats de CA et de la marge
- Participer à la constitution et à la fidélisation des équipes commerciales
- Améliorer les processus de management et veiller leur application
- Collaborer avec le service marketing pour déterminer les actions commerciales pertinentes et motivantes
- Suivre et contribuer aux négociations des « big deals »
- Développer la notoriété et l'influence de l'entreprise dans les réseaux d'affaires pour le business et le recrutement
- Utiliser les meilleurs outils digitaux (CRM, leads generation, ...) et veiller à ce que les équipes les exploitent au mieux
- Réaliser le reporting hebdomadaire de l'activité
- Être force de proposition pour améliorer la satisfaction des clients
- Représenter et valoriser l'image de la société

### Qualifications

Diplômé d'un Bac +5 idéalement de type ESC, vous bénéficiez 10 années min d'expérience réussie dans une fonction de Directeur Commercial, de manager de managers en B to B, idéalement dans l'univers des solutions informatiques et/ou digitales et/ ou numériques.

Leader dans l'âme, fin négociateur pourvu d'un excellent relationnel, vous savez accompagner, fédérer et galvaniser vos équipes. Homme de réseaux d'affaires et audacieux, votre tempérament commercial, votre sens de l'engagement et votre enthousiasme associés à votre culture du résultat et de la satisfaction client sont des arguments qui valoriseront votre candidature.

### Organisme employeur

REFEA

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL EN SYSTÈMES ET LOGICIELS INFORMATIQUES

### Lieu du poste

75108, PARIS 08, PARIS, France

### Date de publication

15 octobre 2024 à 15:03

### Valide jusqu'au

14.11.2024

Pour réussir ensemble ce challenge intrapreneurial et vous permettre de vous épanouir professionnellement, nous vous accueillons, vous accompagnons et vous donnons les moyens de réussir.

Si vous souhaitez rejoindre une équipe énergique, ambitieuse, et qui sait récompenser et reconnaître ses collaborateurs, nous vous remercions de nous adresser dès maintenant votre CV.