



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-commercial-f-h-20>

Directeur Commercial F/H

Description

Vous disposerez de toute l'autonomie nécessaire à la réalisation de vos missions, avec pour objectif de prendre en charge l'élaboration et le pilotage de la stratégie commerciale en cohérence avec les objectifs du Groupe. Vous pilotez les négociations commerciales avec les centrales nationales de vos segments (Jardinerie / GSB), êtes le garant de l'animation et du management de l'ensemble de la force de vente (Responsable des Ventes, Responsables de Secteur, KAM, Assistante Commerciale). Par votre leadership, vous entraînez avec vous vos équipes et êtes le garant de la performance commerciale.

Qualifications

Expert de la négociation de haut niveau, vous avez une appétence business reconnue et êtes un leader naturel qui motive et encourage ses équipes !

Ce poste nécessite une grande mobilité (négociations centrales, salons) et est basé au siège en Maine et Loire. Une domiciliation proche d'Angers (49) ou Nantes (44) est idéale, ou sur le territoire avec une présence au siège social et la possibilité de télétravail. Un anglais intermédiaire + sera demandé.

Si vous souhaitez rejoindre une entreprise dynamique, aux perspectives positives, au sein d'un Groupe tourné vers l'innovation et véhiculant de fortes valeurs entrepreneuriales, adressez-nous votre CV, nous l'étudierons avec attention et confidentialité.

Merci de candidater sous la référence 247-RC-LD-24.

Organisme employeur

ADEIS RH

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

44109, NANTES, NANTES, France

Salaire de base

90000 € - **Salaire de base**
100000 €

Date de publication

6 janvier 2025 à 08:03

Valide jusqu'au

05.02.2025