



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-commercial-f-h-48>

## Directeur Commercial F/H

### Description

Notre client est un acteur international de référence dans le secteur pharmaceutique, spécialisé dans le développement et la fabrication à façon (CDMO).

Dans un contexte de croissance, il souhaite renforcer sa direction commerciale et recrute un Directeur Commercial H/F en CDI, pour piloter la relation avec ses clients stratégiques et encadrer son équipe Key Account Management.

Vos principales missions :

En tant que Directeur Commercial, vous serez garant de la gestion et de la fidélisation des clients stratégiques (Top 10%) et du pilotage de l'équipe commerciale dédiée.

Management de l'équipe

- \* Encadrer et développer une équipe de 3 Key Account Managers.
- \* Définir et clarifier le rôle de chacun entre suivi opérationnel et négociation stratégique.
- \* Accompagner la montée en compétences, notamment sur les aspects contractuels et compliance.

Relation et gestion grands comptes

- \* Piloter la relation avec les clients stratégiques internationaux, particulièrement exigeants.
- \* Conduire les négociations annuelles de prix et de contrats dans un cadre CDMO.
- \* Garantir la conformité contractuelle et la sécurisation des accords, en lien avec les équipes internes (juridique, qualité, finance).
- \* Développer une relation de confiance avec les directions achats, supply chain et qualité des clients.

Représentation externe

- \* Participer à certains forums et événements professionnels pour représenter l'entreprise.
- \* Accompagner les clients lors des audits qualité sur site.

### Qualifications

- \* Formation supérieure en commerce, management, sciences de la vie ou droit des affaires.
- \* Expérience confirmée en gestion de grands comptes stratégiques dans l'industrie pharmaceutique, idéalement en CDMO.
- \* Expertise en négociation contractuelle et compliance commerciale, avec une

### Organisme employeur

Talents Executive

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

75101, PARIS 01, PARIS, France

### Salaire de base

110000 € - **Salaire de base**  
130000 €

### Date de publication

26 septembre 2025 à 19:04

### Valide jusqu'au

26.10.2025

capacité à sécuriser les engagements de l'entreprise.

- \* Leadership reconnu et expérience réussie en management d'équipe commerciale.
- \* Excellentes aptitudes relationnelles, sens politique et rigueur.
- \* Anglais courant indispensable

#### Rémunération & avantages

- \* Rémunération attractive, composée d'un fixe compétitif et d'une part variable (10%).
- \* Un rôle clé au sein du Comité de Direction, dans un environnement international stimulant.