



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-commercial-f-h-48>

Directeur Commercial F/H

Description

Notre client est un acteur international de référence dans le secteur pharmaceutique, spécialisé dans le développement et la fabrication à façon (CDMO).

Dans un contexte de croissance, il souhaite renforcer sa direction commerciale et recrute un Directeur Commercial H/F en CDI, pour piloter la relation avec ses clients stratégiques et encadrer son équipe Key Account Management.

Vos principales missions :

En tant que Directeur Commercial, vous serez garant de la gestion et de la fidélisation des clients stratégiques (Top 10%) et du pilotage de l'équipe commerciale dédiée.

Management de l'équipe

- * Encadrer et développer une équipe de 3 Key Account Managers.
- * Définir et clarifier le rôle de chacun entre suivi opérationnel et négociation stratégique.
- * Accompagner la montée en compétences, notamment sur les aspects contractuels et compliance.

Relation et gestion grands comptes

- * Piloter la relation avec les clients stratégiques internationaux, particulièrement exigeants.
- * Conduire les négociations annuelles de prix et de contrats dans un cadre CDMO.
- * Garantir la conformité contractuelle et la sécurisation des accords, en lien avec les équipes internes (juridique, qualité, finance).
- * Développer une relation de confiance avec les directions achats, supply chain et qualité des clients.

Représentation externe

- * Participer à certains forums et événements professionnels pour représenter l'entreprise.
- * Accompagner les clients lors des audits qualité sur site.

Qualifications

- * Formation supérieure en commerce, management, sciences de la vie ou droit des affaires.
- * Expérience confirmée en gestion de grands comptes stratégiques dans l'industrie pharmaceutique, idéalement en CDMO.
- * Expertise en négociation contractuelle et compliance commerciale, avec une

Organisme employeur

Talents Executive

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

75101, PARIS 01, PARIS, France

Salaire de base

110000 € - **Salaire de base**
130000 €

Date de publication

26 septembre 2025 à 19:04

Valide jusqu'au

26.10.2025

capacité à sécuriser les engagements de l'entreprise.

- * Leadership reconnu et expérience réussie en management d'équipe commerciale.
- * Excellentes aptitudes relationnelles, sens politique et rigueur.
- * Anglais courant indispensable

Rémunération & avantages

- * Rémunération attractive, composée d'un fixe compétitif et d'une part variable (10%).
- * Un rôle clé au sein du Comité de Direction, dans un environnement international stimulant.