



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-commercial-france-f-h-5>

DIRECTEUR COMMERCIAL FRANCE F/H

Description

Mission :

Rattaché à la Direction Générale et basé à Bordeaux, vous jouez un rôle clé dans le pilotage de l'activité commerciale France, en animant un réseau de plus de 30 agences réparties sur l'ensemble du territoire.

Vos missions principales s'articulent autour de 6 grands axes :

Animation du réseau commercial

- Décliner la stratégie nationale en plans d'actions locaux en lien avec les chefs d'agence et chefs de secteur.
- Assurer une présence terrain forte pour accompagner, former et challenger les équipes.

Développement des grands comptes

- Piloter les négociations et renouvellements d'accords-cadres.
- Maintenir une cohérence tarifaire sur l'ensemble du territoire tout en renforçant les relations clients.

Suivi opérationnel et arbitrage

- Gérer et arbitrer les demandes complexes (logistique, arbitrage de parc, priorisation...).
- Coopérer étroitement avec la direction technique et les agences pour garantir un service fluide et réactif et des matériels de qualité.

Management du pricing

- Assurer la cohérence des pratiques tarifaires selon les zones, les familles de produits et l'environnement concurrentiel.
- Monitorer et ajuster les politiques de prix dans un contexte de forte variabilité des coûts d'achat.

Marketing opérationnel

- Superviser les supports commerciaux, les outils d'aide à la vente, les animations salon, et les pages commerciales du site web.

Pilotage de la performance

- Piloter la performance commerciale et en reporter auprès de la direction générale.
- Suivre les indicateurs clés (taux de sortie, d'application tarifaire, taux de panne...).

Organisme employeur
CA RESSOURCES HUMAINES

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
33063, BORDEAUX, BORDEAUX,
France

Salaire de base
90000 € - **Salaire de base**
110000 €

Date de publication
30 septembre 2025 à 17:04

Valide jusqu'au
30.10.2025

Qualifications

- De formation supérieure en Commerce/Vente/Marketing ou Technique, vous disposez d'une expérience de plus de 10 ans en direction commerciale dans un environnement exigeant techniquement comme commercialement,
- Vous disposez d'une très bonne connaissance du monde du BTP et des matériels qui y sont utilisés (produits air comprimé, groupes électrogènes, compactage, élévation ..) avec une compréhension des contraintes clients. Vous avez idéalement une expérience dans la location ou dans un univers très proche,
- Capable d'embarquer des équipes terrain et siège, vous incarnez un leadership affirmé et une solide légitimité technique tout en étant capable de vous adapter à une culture d'entreprise établie.
- Vous faites preuve d'un sens aigu de la recherche de solutions, d'une forte orientation client et d'une grande agilité pour évoluer dans des environnements complexes.