



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-commercial-grands-comptes-f-h>

DIRECTEUR COMMERCIAL GRANDS COMPTES F/H

Description

Votre mission :

Sous la responsabilité directe de la Direction Générale, vous avez pour missions principales de développer le portefeuille de Clients.

De plus, vous aurez en charge :

L'accompagnement des Clients Grands Comptes existants, selon leurs besoins, vers des renouvellements et/ou évolutions de Contrats.

Négociation des marchés annuels en direct.

Gestion des appels d'offres.

Développement et suivi commercial de la gamme des produits de notre Client.

Management de Commerciaux.

L'analyse de marché et de la concurrence (veille concurrentielle, benchmark)

Vous assurez les rendez-vous afin de garantir la qualité de nos prestations et pérenniser la relation commerciale.

Vous êtes responsable de la réalisation de vos objectifs qualitatifs et quantitatifs.

Qualifications

Votre formation :

De formation supérieure BAC + 5 Ecole de Commerce ou Master en Vins et Spiritueux, vous justifiez d'une expérience réussie de minimum dix ans en tant que DIRECTEUR COMMERCIAL en Vins et Spiritueux et vous validez impérativement une expérience dans du développement d'affaires de ventes complexes, est obligatoire pour ce poste.

Avant tout, votre personnalité fera la différence ; dynamisme, goût de terrain, esprit de conquête, sens du travail de fond, talent commercial, sens aigu du service CLIENT, talent managérial.

Une rémunération attractive selon compétences entre 65KE à 90KE, plus variable et véhicule de fonction.

Organisme employeur
LORAIN RECRUTEMENTS

Type de poste
Temps plein

Secteur
ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste
51230, EPERNAY, EPERNAY, France

Salaire de base
65000 € - **Salaire de base**
90000 €

Date de publication
28 août 2024 à 09:02

Valide jusqu'au
27.09.2024