



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-commercial-groupe-f-h-3>

## DIRECTEUR COMMERCIAL GROUPE F/H

### Description

Dans un contexte de nouvelle organisation et de volonté de développement, la fonction stratégique de Directeur Commercial HF est recrutée.

Reportant à la Directrice Générale, en tant que membre du Comité de Direction Groupe, vous êtes en collaboration permanente et étroite avec le Directeur Délégué, le Directeur Achats, la Directrice Administrative et le Directeur Comptable.

En s'appuyant sur les sept responsables d'agence, le Directeur Commercial Groupe HF assure les responsabilités suivantes :

#### Définition et Pilotage de la Stratégie Commerciale

- Élaborer la Stratégie Commerciale
- Analyse de Marché
- Structurer l'Offre
- Budgétisation

#### Management des Équipes et Organisation

- \* Animation de la Force de Vente
- \* Recrutement et Formation
- \* Organisation Territoriale
- \* Réunions et Reporting

#### Gestion de la Relation Client et Négociation

- \* Négociation Grands Comptes en étroite collaboration avec la direction Achats.
- \* Relation Fournisseurs
- \* Fidélisation
- \* Gestion des Litiges

#### Administration des Ventes et Qualité

- \* Définition des Processus
- \* Coordination Interne : Achats/Stocks et Administration des Ventes (ADV)

#### Innovation et nouveaux marchés

- \* Recherche et lancement de nouveaux services et produits
- \* Veille concurrentielle

### Qualifications

#### Profil recherché

Formation : De formation supérieure de type Ecole de Management, Master 2 ou équivalent

Expérience : Une solide expérience dans le management d'équipe large et l'accompagnement au changement dans des contextes multi site ou multi sociétés.

### Organisme employeur

HC RESOURCES

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

### Lieu du poste

18033, BOURGES, BOURGES, France

### Date de publication

23 octobre 2025 à 19:04

### Valide jusqu'au

22.11.2025

L'expertise du négoce, du BTP ou de la distribution est un atout.

Qualités requises : Leadership, exemplarité, énergie et bonne humeur communicative, esprit d'équipe et réactivité. Orienté(e) satisfaction et service client, vous avez le goût du challenge. A l'aise pour piloter la performance et prendre des décisions stratégiques, vous savez faire face aux aléas et changements de situations. Vous appréciez les collaborations en mode projet et collectif. Vous avez une très bonne communication écrite et orale.