



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-commercial-productions-bovines-f-h>

Directeur commercial productions bovines F/H

Description

Votre job

Rattaché au Directeur des Filières Ruminant, vous prenez en charge le pilotage d'un périmètre dédié aux productions bovines, dans une logique de filière, dans un contexte de transformation, de recherche de valeur ajoutée pour les éleveurs, d'adaptation aux attentes sociétales et environnementales.

Vous bénéficiez de l'appui de services support : RH, finance, QHSE et travaillez en lien étroit avec les autres activités des Filières Ruminants de Terrena et avec Elivia.

Vos missions sont les suivantes :

Manager des équipes multisites (5 managers intermédiaires en direct et une centaine de collaborateurs au total)

- Déployer une culture managériale fondée sur la responsabilisation et la performance.
- Définir les objectifs à atteindre et valoriser les compétences individuelles et collectives.

Contribuer à la définition de la stratégie commerciale et superviser la mise en œuvre opérationnelle des plans d'action

- Veiller à la satisfaction des éleveurs, maintenir et développer des partenariats solides avec les clients et veiller à leur satisfaction.
- Assurer une veille stratégique sur les marchés, les attentes clients, les innovations et les évolutions réglementaires.
- Identifier des opportunités de création de valeurs pour les éleveurs via des filières différenciées.

Piloter la performance et la rentabilité économique

- Être garant de l'élaboration des budgets, du suivi de leurs réalisation et des comptes de résultat de vos activités.
- Mettre en place des outils de pilotage et de reporting partagés avec les équipes.

Assurer un rôle de représentation de votre activité auprès des éleveurs, des clients et des partenaires de la filière.

Les + du poste

- Le pilotage de centres de profits bien identifiés au sein d'un grand groupe.
- Une logique de filière de l'amont à l'aval.
- Des marges d'autonomie dans l'exercice de la fonction.

Les conditions d'emploi

Organisme employeur
CABINET KERVADEC

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
44096, MESANGER, MESANGER,
France

Date de publication
30 septembre 2025 à 13:17

Valide jusqu'au
30.10.2025

- CDI Cadre forfait 218 jours.
- Poste à pourvoir à Mésanger (44). Déplacements réguliers sur le terrain et dans les différents centres de rassemblement des animaux où sont basés les équipes. Véhicule de fonction.
- Salaire de base fixe + prime variable potentielle de 15 % du salaire annuel de référence + prime d'ancienneté + 13ème mois + avantages CSE.
- Date de prise de fonction : dès accord.

Qualifications

- Une pratique confirmée du management d'équipes commerciales acquise dans une filière de productions animales idéalement en bovin viande.
- Capacité à fédérer et leadership naturel.
- Excellentes capacités relationnelles, sens du résultat et de la négociation.