



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-commercial-solutions-de-securite-et-nouvelles-technologies-f-h-6>

Directeur Commercial Solutions de Sécurité et Nouvelles Technologies F/H

Description

Dans le cadre d'une **création de fonction**, vous serez rattaché(e) à la Direction Générale et jouerez un rôle clé dans le pilotage et le développement des ventes sur le territoire national, en lien avec deux structures complémentaires (intégration de solutions de sécurité et développement technologique sur mesure).

Vos principales responsabilités :

- Définir et piloter la **stratégie commerciale nationale**
- Manager une équipe d'**ingénieurs commerciaux** (12 personnes, réparties sur plusieurs agences en France)
- Assurer la **structuration des process, outils de vente et reporting**
- Contribuer à la **conquête de nouveaux clients**, notamment grands comptes
- Piloter les **réponses aux appels d'offres** et les **références nationaux**
- Maintenir une **veille technologique** active (IA, cybersécurité, smart security)
- Travailler en transversal avec les équipes techniques et projets
- Assurer un **suivi opérationnel des affaires** jusqu'au règlement

Conditions proposées :

- **Contrat CDI, statut cadre (forfait 218 jours)**
- Basé au siège (Côte-d'Or Bourgogne)
- Package de rémunération :
- **Fixe : 60 K**
- **Variable : jusqu'à 34 K annuel**, indexé sur le chiffre d'affaires individuel et celui de l'équipe, versé en grande majorité en fin d'année
- **Véhicule de fonction, téléphone, ordinateur** fournis

Pourquoi ce poste va vous intéresser :

- Création de poste : **vous serez force de proposition dès le départ**
- Environnement agile, **entreprise à taille humaine** avec des projets d'envergure
- Ambition d'innovation, excellence technique, **produits et services à haute valeur ajoutée**
- Collaboration directe avec la Direction Générale, **rôle à fort impact stratégique**

Organisme employeur

Mercato de l'emploi

Type de poste

Temps plein

Secteur

TRAITEMENT DE DONNÉES,
HÉBERGEMENT ET ACTIVITÉS
CONNEXES

Lieu du poste

21196, CORPEAU, CORPEAU,
France

Date de publication

21 septembre 2025 à 11:05

Valide jusqu'au

21.10.2025

Qualifications

Profil recherché

- Expérience confirmée en **direction commerciale, direction régionale ou nationale**, idéalement dans les secteurs suivants : **sécurité électronique, courants faibles, IT, intégration de systèmes, électronique professionnelle**
- Bonne maîtrise des **techniques de vente complexe, cycle long, environnement projets**
- Solides compétences en **management d'équipe terrain** multi-agences
- Intérêt marqué ou expertise dans les **technologies innovantes** (IA, objets connectés, supervision, cloud)
- Leadership naturel, capacité à fédérer, rigueur, esprit de conquête