



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-commercial-vn-vo-toyota-kia-f-h-2>

## Directeur Commercial VN VO TOYOTA KIA F/H

### Description

Pour contribuer à la croissance de notre Groupe, nous recrutons un **DIRECTEUR COMMERCIAL VN/VO** (h/f) qui aura la charge de **3 sites TOYOTA** et **KIA** (1 site principal pour chacune des marques et 2 sites annexes) à Toulon, La Seyne sur Mer et La Londe les Maures.

Vos journées seront denses et passionnantes, et vous vous attacherez notamment à :

- Développer la vente de véhicules neufs et occasions sur la zone de chalandise, pour les 2 marques
- Coacher, animer, manager l'équipe d'encadrement (8 cadres) et vous assurer de la motivation et fidélisation de l'ensemble du personnel (environ 35 personnes)
- Assurer une parfaite gestion visant à garantir la rentabilité de l'activité, sa pérennité et son image
- Respecter les engagements contractuels de la concession vis-à-vis des constructeurs Toyota France et KIA France
- Entretenir la dynamique générale de l'ensemble des 3 sites
- Être à l'écoute du marché, de la concurrence et des réglementations légales et impulser les actions nécessaires
- Assurer un reporting hebdomadaire de votre activité à la Direction Générale

**Véritable patron(ne)**, votre force de travail et votre implication inspireront vos équipes. Votre leadership naturel et votre capacité à prendre des décisions fermes et justes vous permettront de maintenir un climat de travail sain et volontaire.

### Qualifications

**Leader, gestionnaire et commerçant** dans l'âme, vous justifiez d'une expérience réussie d'**au moins 5 ans en management d'équipes commerciales** acquise dans le domaine de la **distribution automobile**, idéalement au sein d'un Groupe privé structuré.

Le pilotage d'indicateurs de performance et de tableaux de bord, la mise en place d'actions correctives et le contrôle de celles-ci font déjà partie de votre quotidien, et vous êtes impatient(e) de déployer votre savoir-faire à la gestion de nos activités.

Dynamique, force de proposition et charismatique, vous incarnerez dès votre prise

**Organisme employeur**  
Groupe Aubéry Métropole

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
ACTIVITÉS DES SOCIÉTÉS  
HOLDING

**Lieu du poste**  
83137, TOULON, TOULON,  
France

**Date de publication**  
28 septembre 2024 à 19:03

**Valide jusqu'au**  
28.10.2024

de fonction le rôle de patron(ne) inspirant pour vos équipes.

Loyauté, exemplarité, culture de la performance et sens du commerce sont des valeurs que vous partagez avec nous.

Votre capacité à sécuriser les activités et à déployer les orientations stratégiques validées en interne vous permettront de mener à bien l'ensemble de vos missions, au sein d'un groupe à forte dynamique entrepreneuriale et fondamentalement orienté satisfaction clients.

Ensemble, nous contribuerons à la **Transformation Managériale** impulsée par le Groupe depuis bientôt 4 ans !

Le poste est à pourvoir en **CDI** et est basé à **Toulon Est**.

Rémunération à définir selon profil et expérience + véhicule + mutuelle employeur avantageuse.