



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-dagence-f-h-133>

Directeur d'agence F/H

Description

Notre client recrute son futur Responsable d'Agence – Crédit de poste stratégique

Dans le cadre d'une **réorganisation de ses activités régionales**, notre client – un acteur reconnu dans son secteur – nous confie le recrutement d'un **Responsable d'Agence (H/F)** pour piloter et développer son agence de Dijon.

Cette agence bénéficie d'une assise solide, mais attend aujourd'hui un leadership commercial et managérial pour franchir un nouveau cap.

Il s'agit d'une **création de poste**, positionnée sous la responsabilité directe du Directeur Régional.

Les enjeux du poste : structurer, développer, fédérer

En tant que Responsable d'Agence, vous êtes à la fois **pilote de la performance globale, ambassadeur de la marque, et moteur de la croissance**. Vous aurez notamment pour missions de :

Définir et exécuter une stratégie commerciale ambitieuse :

- Développer le portefeuille clients existant et conquérir de **nouveaux marchés**
- Identifier des leviers de croissance et nouer des **partenariats stratégiques**
- Participer activement aux **réponses aux appels d'offres** et représenter l'entreprise lors d'événements clés

Manager les équipes et accompagner leur montée en compétences :

- Fédérer, motiver et **piloter une équipe d'environ 20 personnes**
- Assurer la **gestion RH** de l'agence en lien avec la Direction Régionale
- Mettre en place une **culture de la performance**, basée sur des indicateurs clairs et partagés

Piloter l'activité opérationnelle et financière :

- Suivre et optimiser la **rentabilité de l'agence**
- Assurer un **reporting régulier** vers la direction
- Apporter une **expertise technique** pour garantir la qualité des prestations
- S'assurer des bonnes méthodes de travail et accompagner les processus dans une logique d'**amélioration continue**

Organisme employeur

CEZAM RECRUTEMENT

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste

21231, DIJON, DIJON, France

Date de publication

25 décembre 2025 à 14:03

Valide jusqu'au

24.01.2026

Qualifications

Profil recherché : un développeur d'affaires enraciné dans le tissu local

Pour réussir dans ce rôle, vous devez :

- Justifier d'une **expérience confirmée en développement commercial et en gestion de centre de profit**
- Connaître les **acteurs économiques majeurs de la région dijonnaise**
- Avoir un **leadership naturel**, capable d'animer et de faire grandir une équipe
- Faire preuve d'**autonomie, de vision stratégique et de pragmatisme opérationnel**

Une connaissance du **secteur du BTP** est un atout important.

Pourquoi rejoindre notre client ?

- Une **création de poste à fort enjeu**, avec un vrai levier d'impact
- Une **autonomie managériale réelle**, tout en étant accompagné(e) par une direction impliquée
- Un contexte de **transformation positive**, avec des perspectives d'évolution
- Une entreprise **solide, reconnue et en croissance**