



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-dagence-immobilier-professionnel-f-h-2>

Directeur d'agence immobilier Professionnel F/H

Description

Depuis 44 ans, notre Groupe est engagé dans une vision claire et sans compromis des métiers de l'immobilier. Intimement convaincus que les services immobiliers doivent évoluer en profondeur, nous aimons faire bouger les lignes de notre profession et cultiver notre différence.

Une grande Ambition

Le pari de 1980 était de fonder le 1er réseau d'agences immobilières intégré de France, nous avons réussi. Le projet est désormais de devenir le premier acteur français des services immobiliers, nous réussirons.

L'Innovation au service du client

Nous n'avons cessé de penser l'immobilier de demain. Nous proposons à nos clients une gamme de services qui va très au-delà des standards de la profession. Notre Mandat PRO conçu en 2012 pour les vendeurs, a bouleversé l'approche clients sur notre marché.

L'exigence de l'Éthique

Notre entreprise est familiale, elle ne dépend d'aucun fonds d'investissement. Nous plaçons l'humain et le respect de l'autre au cœur de notre projet.

La force du Collectif

Dans l'objectif unique de satisfaire la clientèle, nos plus de 2300 collaborateurs travaillent en lien très étroit au quotidien. La cohésion et la solidarité ne nous lâchent pas. Une fois les résultats obtenus, les meilleurs partent ensemble pour des voyages aux quatre coins du monde.

Vous faire Grandir

Du métier de consultant immobilier, à celui de directeur d'agence puis directeur de groupe, l'originalité de notre modèle et notre taille offrent des perspectives de carrières uniques sur le marché de l'immobilier, ainsi 100% de nos Responsables de Zone sont issus de notre parcours d'évolution interne.

Votre environnement de travail :

Rattaché(e) au Directeur Commercial, vous intervenez sur les domaines suivants :

- Gérer et prospecter un portefeuille de clients bailleurs et locataires en leur apportant les compétences d'un(e) professionnel(le) de la gestion des locaux commerciaux.

- Rédiger et signer les baux.

- Assurer le suivi technique des biens qui vous ont été confiés.

- Recruter, former, fidéliser et encadrer une équipe de consultant

- Contribuer au développement du chiffre d'affaires de l'agence et de son portefeuille de gestion.

Organisme employeur

HUMAN Immobilier

Type de poste

Temps plein

Secteur

AGENCES IMMOBILIÈRES

Lieu du poste

31555, TOULOUSE, TOULOUSE, France

Salaire de base

29000 € - **Salaire de base**

90000 €

Date de publication

27 août 2024 à 15:02

Valide jusqu'au

26.09.2024

Qualifications

Vous avez le Profil ?

Véritable professionnel(le) en immobilier commercial, vous disposez d'un bon relationnel, d'un très bon contact clientèle et savez animer une équipe. De formation minimum Bac/ Bac +2 ou plus, vous êtes rigoureux (se), travailleur (se), disponible. Organisé(e), autonome et ambitieux (se). Vos qualités entrepreneuriales et managériales vous permettront de jouer un rôle clé au sein du groupe. Expérience exigée de minimum 3 ans en tant que négociateur en locaux professionnels.

Conditions de rémunération

Nous garantissons une rémunération mensuelle fixe de 2 450 euros brut. Statut cadre.

A cela s'ajoutent :

- des commissions mensuelles (de 6 à 24% du chiffre d'affaires réalisé)
- des primes liées à la performance de l'agence
- la mise à disposition d'un véhicule de fonction (ou indemnités kilométriques)
- la participation au résultat du Groupe
- la mutuelle d'entreprise offerte