



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-de-magasin-f-h-131>

Directeur de Magasin F/H

Description

En tant que **Directeur de Magasin H/F** vous êtes à la fois **Gestionnaire, Commerçant et Leader** pour assurer et développer votre point de vente spécialisé dans l'univers des loisirs et du plein air.

Votre talent managérial est votre force pour conduire votre équipe à améliorer ses performances et remplir les challenges qui leurs sont fixés pour accroître le chiffre d'affaires.

Vos missions seront principalement de :

- **Développer l'attractivité** du magasin
- **Manager** une équipe de vente en magasin et technique en atelier
- Assurer une **qualité de service** auprès d'une clientèle fidélisée
- Piloter le compte d'exploitation pour garantir et améliorer la **rentabilité** du magasin
- Définir avec votre hiérarchie les axes de **stratégie** de développement de votre magasin
- Piloter le **plan commercial**
- Garantir le bon **climat social** dans le **respect des règles** et des procédures

Qualifications

Vous possédez au moins un bac+2 en Commerce et/ou Gestion avec une expérience à minima de 5 ans sur un poste similaire de vente en magasin, idéalement dans le secteur de la distribution spécialisée, tel que l'univers de la maison, du bricolage, ou du sport et loisirs.

Véritable acteur de terrain, vous avez la passion du commerce, du service de qualité et vous savez réaliser des choix stratégiques, avec une rigueur de gestion identique à celle d'un entrepreneur. Vous avez une appétence pour les produits techniques et vous savez créer le besoin commercial auprès d'une clientèle en lien avec l'univers des produits de loisirs.

Organisme employeur
SUNROAD EQUIPMENT

Type de poste
Temps plein

Secteur
COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) NON
SPÉCIALISÉ

Lieu du poste
34327, VENDARGUES,
VENDARGUES, France

Salaire de base
33000 € - **Salaire de base**
35000 €

Date de publication
25 septembre 2025 à 15:08

Valide jusqu'au
25.10.2025

Votre capacité relationnelle à gérer toutes sortes de situations est votre atout au quotidien pour gérer les priorités et motiver votre équipe à réaliser ses objectifs de vente.

Vous vous êtes **reconnus** dans ce portrait et vous vous y **projetez**?

Avec notre **solide programme** d'intégration et de formation nous vous aiderons à atteindre **le succès**.