

Directeur de magasin F/H

Description

Mission

Responsable du bon fonctionnement du magasin avec pour objectif principal de développer son CA.

Quatre axes clés :

- L'accueil et le conseil à la clientèle :•La mise en valeur de votre magasin et de ses produits :•Le management de votre équipe :

Recruter

Former

Planifier (gestion du planning hebdomadaire)

Animer

Evaluer

- La bonne gestion du magasin :

Gestion des flux financiers

Respect des procédures (encaissement – clôture des caisses...)

Mise en place du réassort

Réalisation des inventaires

Critères de performances :

Progression des indicateurs clés:

CA

Taux de transformation

Indice de vente

Panier moyen

Capacité à manager votre équipe

Organisme employeur

M&G Consulting

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

57672, THIONVILLE,
THIONVILLE, France

Date de publication

12 janvier 2026 à 20:03

Valide jusqu'au

11.02.2026

Qualifications

- Expérience réussie de la vente et du management d'équipe dans les secteurs du prêt-à-porter, chaussures, accessoires, beauté. •Homme/femme de terrain avec un excellent sens du service client •Maitrise des outils de gestion commerciale •Idéalement de formation commerciale