



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-de-zone-est-idf-clim-f-h>

Directeur de Zone Est IDF CLIM+ F/H

Description

Votre objectif principal est d'accroître la part de marché de la zone par le déploiement de la politique commerciale, la satisfaction client, le pilotage des processus managériaux et de gestion et de s'assurer de sa rentabilité. Ces objectifs se découpent en 3 grandes missions :

Le management

Porter la vision et les projets nationaux

Animer son périmètre et les managers (7 personnes) de la zone (rituels managériaux, réunion mensuelle, point fixe avec les chefs de site, etc.)

Participation aux missions RH (recrutements, disciplinaire, rémunération, instances, etc.)

Le commerce

Déployer la stratégie commerciale de l'enseigne en l'adaptant aux spécificités locales

Analyser les KPIs commerciaux et définir avec les chefs d'agence les actions à mettre en place

Régler les litiges clients importants et assurer une relation privilégiée avec les grands comptes

Gestion

Décliner les orientations de l'enseigne dans la construction et le suivi budgétaire en appui aux chefs d'agence, en lien avec le service financier

Partager avec chaque chef de site l'analyse des tableaux de Bord financiers et des indicateurs de gestion, et élaborer avec eux les actions correctives ou de progrès.

FOCUS SUR LE PÉRIMÈTRE MANAGÉRIAL

Rattaché(e) au Directeur Général de l'enseigne CLIM+, vous êtes en charge d'un CA d'environ 35M d'euros.

Cette zone s'étend sur l'Île de France, et concerne huit points de vente pour un

Organisme employeur

SAINT GOBAIN

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) DE BOIS
ET DE MATÉRIAUX DE
CONSTRUCTION

Lieu du poste

93005, AULNAY SOUS BOIS,
AULNAY SOUS BOIS, France

Date de publication

14 octobre 2025 à 13:06

Valide jusqu'au

13.11.2025

effectif total de 41 personnes. Au quotidien, vous managez directement les différents responsables de ces points de vente.

Vous êtes membre du comité de Direction de l'enseigne CLIM+.

MODE DE TRAVAIL

80% de déplacements / Plusieurs rattachements possibles sur un bureau fixe en Ile de France.

Qualifications

Is this job for you ?

De formation Bac+3/5, vous exercez actuellement sur un poste de management en distribution négoce BtoB ou GSB et ceci depuis plus de 10 ans.

Dans votre carrière, vous avez su affiner votre sens du commerce et votre leadership pour distiller une véritable culture du change management.

Votre quotidien est rythmé par un management « terrain » et un suivi opérationnel de vos équipes pour leur permettre d'arriver aux objectifs fixés.

Vous êtes en mesure de prendre du recul sur l'existant pour apporter des solutions concrètes à vos équipes.