



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-directrice-adjoint-f-h>

## Directeur/Directrice adjoint F/H

### Description

Chez nous, on fait de la seconde vie, un mode de vie !

Avec plus de 20 ans d'expérience, Easy Cash est aujourd'hui le 1er réseau français d'achat-vente de produits d'occasion et reconditionnés, avec plus de 140 magasins répartis aux 4 coins de la France, un e-shop, des partenariats avec la grande distribution et un chiffre d'affaires de 265,5 M€ en 2023 !

Chez Easy Cash, c'est bon d'être cash. Alors maintenant, on va se parler franchement :

Aujourd'hui EASY CASH recherche son/sa futur(e) Directeur/Directrice Adjoint(e) (H/F), pour compléter sa Dream Team passionnée et dynamique dans le magasin de Poitiers.

Et si c'était toi ?

Sous la responsabilité de la gérante du magasin, ta mission sera de développer tes talents et ta passion pour la gestion et la vente en étant proactif dans :

- Le management au quotidien de 7 personnes : onboarding, coaching, formation... Tes équipes comptent sur toi !
- L'écoute, le conseil, la réassurance, la satisfaction et la fidélisation de tes clients et ce jusqu'à l'encaissement (ils sont la prunelle de nos yeux ☺),
- La croissance de ton chiffre d'affaires aussi bien en magasin qu'en digital (oui, ton futur magasin est aussi présent sur notre site e-commerce).
- La gestion optimale de tes stocks ainsi que la lisibilité et la clarté de l'exposition des produits (chaque produit à sa place, chaque place... enfin tu connais hein),
- La pertinence de la politique commerciale au travers de la fixation des prix de vente et d'une bonne gestion de la promotion (on est franc, mais pas fou, enfin pas trop... on te donnera toutes les clés pour y arriver),
- La fixation des objectifs et leurs atteintes (vers l'infini et au-delà)
- Et bien plus encore...

### Conditions du poste :

- Salaire : A partir de 22k€/an selon profil et expérience sur 12 mois + primes sur objectifs
- Contrat Agent de maîtrise / Technicien, CDI, travail en semaine du lundi après-midi au samedi avec un jour de repos supplémentaire.

### Organisme employeur

EASY CASH

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

COMMERCE DE DÉTAIL DE BIENS D'OCCASION EN MAGASIN

### Lieu du poste

86194, POITIERS, POITIERS, France

### Date de publication

26 août 2024 à 09:02

### Valide jusqu'au

25.09.2024

Avantages :

- Tickets restaurant

## TOI ET NOUS, CA PEUT MATCHER ?

- Tu penses cash : tu as un vrai sens business. Tu travailles pour permettre aux clients de consommer malin et responsable (et accessoirement développer le chiffre d'affaires, ce serait bien aussi).
- Tu es cash : tu as tes objectifs et idées au clair, tu n'as pas peur de bousculer le statu quo. Tu es bienveillant, débrouillard, passionné avec un fort esprit d'équipe.
- Nous avons besoin de ta passion pour la vente et de ton envie de faire vivre une expérience unique aux clients,
- Nous allons aimer ton côté « accrocheur » et persuasif significatif de dynamisme et d'ambition,
- Nous recherchons ton esprit d'équipe et ton goût du challenge,
- Nous t'accompagnerons pour que tu puisses rapidement maîtriser tous les rouages du métier, mais tu dois déjà arriver avec une mentalité de leader !

Nos postes sont ouverts aux candidats en situation de handicap (RQTH).

Alors, tu embarques avec nous dans cette aventure ? Promis, juré, tu vas adorer travailler chez nous ☺

## Qualifications

Tu es titulaire d'une formation bac minimum.

Tu justifies d'une expérience minimum d'1 an (stage et alternance non compris), idéalement dans le secteur commercial, dans laquelle tu as pu parfaire tes compétences en vente, si possible en BtoC, et en management (minimum 5 personnes).

Chez nous, nous croyons fermement qu'un bon pilote doit connaître tous les rouages de son vaisseau : ce poste nécessite donc de maîtriser tous les métiers du magasin (tu pourras t'appuyer sur ton équipe qui partagent tous la même passion pour leur métier !).

Savoir-être :

- Esprit d'entreprise : volontaire, investie, capable de défendre les intérêts de l'entreprise.
- Leadership : Capable de gérer les conflits de fédérer une équipe.