



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-general-commercial-f-h-f-h>

## Directeur Général Commercial F/h F/H

### Description

Le candidat idéal combine une expérience solide en direction commerciale ou business development avec une capacité à évoluer dans des environnements hybrides : à la fois structurés (grands groupes) et entrepreneuriaux (PME, scale-up, entreprises en croissance).

### Rôle & Missions

Véritable patron d'entreprise, de PME, le futur DGD commercial aura un rôle d'animation, de fédération et de stratégie, sans portefeuille commercial direct. Sa mission consistera à créer les conditions de la performance collective et à porter la vision commerciale de l'entreprise

- **Animation et accompagnement des associés**

- Coacher et développer les compétences commerciales des associés.
- Adapter son accompagnement selon leur maturité (junior vs senior).
- Structurer et industrialiser les approches commerciales locales.

- **Stratégie et innovation**

- Porter la stratégie commerciale nationale et challenger en permanence le positionnement et les cibles clients.
- Explorer et développer de nouveaux métiers (ex. facility management, services innovants).
- Initier de nouvelles méthodes de travail et d'organisation.

- **Gouvernance et leadership**

- Incarner une posture de DG : prendre de la hauteur, mais savoir descendre dans l'opérationnel.
- Fédérer autour de la vision commune, en équilibrant les sensibilités au sein de la gouvernance.
- Insuffler et Participer aux projets multiples selon son expérience et son appétence.

### Qualifications

- Expérience mixte : avoir connu la rigueur des process et la discipline financière des grands groupes, tout en ayant exercé dans un cadre plus entrepreneurial, avec initiative et créativité.
- Leadership fédérateur : véritable coach et pédagogue, capable de faire grandir les associés et de renforcer leur efficacité commerciale.
- Personnalité : humaine, chaleureuse, fédératrice, dotée d'un fort sens relationnel.
- Vision stratégique : apte à développer de nouveaux métiers, à challenger le positionnement et à innover dans les modèles de

### Organisme employeur

PERSUADERS Recrutement

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

75108, PARIS 08, PARIS, France

### Date de publication

3 novembre 2025 à 14:06

### Valide jusqu'au

03.12.2025

fonctionnement.

- Stature de dirigeant : senior, crédible auprès des associés, avec une posture de DG, tout en sachant replonger dans l'opérationnel si nécessaire.
  - Équilibre managérial : profil complémentaire du DG actuel (rouge/jaune), recherché plutôt vert/jaune – posé, apaisant, fédératrice.
  - Secteurs cibles : construction, industrie, facility management, voire IT/SSII si légitimité commerciale forte.
  - Engagement et disponibilité : forte présence physique en région parisienne, télétravail limité.
- Pourquoi les rejoindre ?

Rejoindre cette aventure, c'est bien plus qu'intégrer une gouvernance : c'est devenir **acteur à part entière d'un projet entrepreneurial**, où l'engagement individuel nourrit la réussite commune.

Vous prendrez place dans un trinôme dirigeant équilibré, au cœur des décisions stratégiques, et bénéficierez d'une **liberté d'action forte** pour impulser vos idées, vos méthodes et apporter vos innovations business et votre vision.