



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-hypermarche-f-h-9>

DIRECTEUR HYPERMARCHÉ F/H

Description

Missionnée par mon client acteur majeur de la distribution et la grande distribution pour débusquer son directeur d'hypermarché

Vous êtes responsable de la gestion globale de votre magasin, incluant la performance commerciale, la satisfaction client, la gestion des ressources humaines, et la rentabilité. Vous veillez à ce que l'ensemble des opérations soient menées de manière efficace et en conformité avec les standards du groupe tout en assurant un environnement de travail positif et motivant pour les collaborateurs.

Vos missions principales :

Définition et mise en œuvre de la stratégie commerciale :

- Développer et exécuter la stratégie commerciale du magasin en alignement avec les objectifs du groupe, visant à maximiser les performances commerciales et la satisfaction client

Suivi et analyse des indicateurs de performance :

- Surveiller et analyser les indicateurs clés de performance, tels que le chiffre d'affaires, la marge, les stocks, la démarque, la masse salariale et les frais généraux afin d'assurer la rentabilité et d'identifier les axes d'amélioration

Coordination des activités du magasin :

- Organiser, coordonner et superviser l'ensemble des opérations du magasin en veillant à leur bon déroulement et à l'optimisation des processus.

Gestion et animation commerciale :

- Responsable de l'animation commerciale, de la présentation des produits, de la bonne tenue des rayons, et de la lisibilité de l'offre de produits et services, en respectant les directives de l'enseigne.

Organisation des inventaires :

- Planifier et superviser les inventaires annuels du magasin en garantissant leur précision et leur conformité.

Respect des règles d'hygiène :

- Veiller à l'application stricte des normes d'hygiène et de sécurité alimentaire au sein du magasin.

Recrutement et développement des équipes :

- Superviser le recrutement, la formation, et l'évolution de carrière des employés, accompagner et développer les équipes.

Organisme employeur

APTITUDES RH

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

97209, FORT DE FRANCE, FORT
DE FRANCE, France

Salaire de base

80000 € - Salaire de base
100000 €

Date de publication

22 septembre 2025 à 19:09

Valide jusqu'au

22.10.2025

Élaboration et suivi du budget :

- Préparer le budget du magasin, assurer son suivi rigoureux et mettre en place des actions pour atteindre les objectifs financiers, notamment l'évolution des ventes et du chiffre d'affaires.

Application des directives du groupe :

- Mettre en œuvre les directives du groupe en matière de promotion, de présentation des marchandises et de gestion de l'assortiment.

Sécurité des biens et des personnes :

- Garantir la sécurité des clients, des employés et des biens du magasin en assurant le respect des procédures de sécurité en vigueur.

Qualifications

Diplômé d'une formation supérieure (force de vente, gestion des entreprises, école de commerce, MUC, ..) vous justifiez d'une expérience et d'une connaissance de la grande distribution. Vous savez élaborer et suivre un budget, analyser un compte d'exploitation, suivre les indicateurs de rentabilité.

Vous êtes reconnu pour :

Vos compétences techniques :

Expérience confirmée en gestion d'un centre de profit, expertise en stratégie commerciale, gestion budgétaire, et animation d'équipe.

Vos compétences managériales :

Capacité à motiver et à fédérer les équipes, à prendre des décisions stratégiques et à conduire des projets de grande envergure.

Vos qualités personnelles :

Leadership, rigueur, orientation résultats, sens du service client et capacité à gérer les priorités dans un environnement dynamique.