



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-ice-commercial-e-batiment-marche-logistique-f-h-4>

## Directeur.ice Commercial.e bâtiment - marché logistique F/H

### Description

Rattaché.e au Directeur Commercial Groupe, vous évoluerez en interaction étroite avec la Direction Générale Bâtiment, les Directeurs Commerciaux Régionaux et les services projets. Vous jouerez un rôle clé dans la structuration et l'identification de projets logistiques à l'échelle nationale, en neuf comme en réhabilitation.

Votre mission consistera dans un premier temps à établir une stratégie commerciale en collaboration avec les parties prenantes en interne, pour identifier les opportunités immobilières à venir dans le secteur de la logistique. A ce titre, vous assurerez une veille stratégique sur le marché, en entretenant un réseau actif auprès des acteurs clés (aménageurs, investisseurs, développeurs, utilisateurs finaux, architectes, MOE...). Une fois identifiés, vous qualifierez les projets et monterez un dossier d'éligibilité avant la phase études. Vous participerez ensuite au montage du dossier et à la phase de négociation des offres en lien avec les services promotion et études, jusqu'à la signature du contrat.

Enfin, vous assurerez un reporting régulier auprès du CODIR, avec une analyse des résultats et des leviers d'action à mettre en œuvre. Vous bénéficiez pour ce faire du déploiement d'un nouvel outil CRM destiné à piloter votre activité et renforcer les synergies internes.

### Qualifications

Vous justifiez d'au moins 8 ans d'expérience dans le développement commercial de projets de construction et rénovation de bâtiments logistiques. Vous avez une bonne connaissance des enjeux fonciers de ce type de projets et du tissu économique national autour de la logistique. Votre capacité à structurer une stratégie commerciale, votre réseau et votre relationnel seront clés pour réussir dans ce poste.

### Conditions et avantages :

- CDI
- Statut Cadre
- Rémunération annuelle brute située entre 90K€ et 100K€ selon expérience
- Véhicule de fonction
- Avantages groupe : RTT, plan d'épargne entreprise, mutuelle famille, participation, actionnariat salarié, CSE

**Organisme employeur**  
CHALLENGE RECRUTEMENT

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
69381, LYON 01, LYON, France

**Salaire de base**  
90000 € - **Salaire de base**  
100000 €

**Date de publication**  
29 septembre 2025 à 19:07

**Valide jusqu'au**  
22.10.2025

- Poste basé à Paris, déplacements à prévoir sur le territoire national

Pour le processus de recrutement, vous échangerez dans un premier temps avec l'équipe Challenge avant de rencontrer votre futur employeur. Nous nous engageons à garantir la confidentialité de votre candidature et à faire preuve de réactivité dans le processus de recrutement.