



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-region-nord-f-h>

## Directeur Région Nord F/H

### Description

Reportant au Président du groupe, le Directeur Régional Nord pilote le développement commercial et opérationnel d'un ensemble de Business Units implantées dans la moitié nord de la France, ainsi que différentes business units techniques centrales.

Au sein du codir, il contribue à la mise en œuvre de la stratégie du groupe, à son ambition d'excellence et de leadership sur ses marchés et à son développement sur de nouveaux segments de marché.

Activités principales :

Assurer le management et développement de la région :

- Manager la région et les responsables de business units ;
- Accompagner les responsables de business units dans la réalisation de leurs budgets, l'amélioration continue de leur productivité et de leur contribution ;
- Assurer un reporting régulier des résultats et des actions mises en place auprès de la direction.

Mener le développement de l'activité :

-Mener par lui-même et accompagner les responsables de BU dans des actions de développement commercial auprès des clients existants (et de renouvellement des contrats existants), de prospection de nouveaux clients et de développement de nouvelles activités ;

-Identifier et mettre en place des partenariats stratégiques pour accroître la performance des business units.

Contribuer à la stratégie du groupe :

- Accompagner les équipes dans la digitalisation de leurs processus opérationnels, axe central de la stratégie du Groupe ;
- Plus largement, contribuer activement à la stratégie du groupe, tournée vers l'amélioration de la performance, la croissance des activités existantes et le développement de nouvelles activités (objectif : doubler de taille en 4 ans).

### Organisme employeur

GEP GLOBAL EXECUTIVE PARTNERS

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

78646, VERSAILLES,  
VERSAILLES, France

### Salaire de base

90000 € - Salaire de base  
110000 €

### Date de publication

22 octobre 2025 à 21:08

### Valide jusqu'au

21.11.2025

## **Qualifications**

Vous êtes une femme ou un homme de formation ingénieur ou équivalent, avec idéalement une double formation en commerce, disposant d'expériences réussies dans la gestion et le développement d'un centre de profit autour d'activités techniques au service des collectivités, et d'une très bonne connaissance du secteur de la route et des infrastructures de transport.

Vous possédez une maîtrise avérée dans le développement commercial, avec des résultats tangibles de croissance d'activité et de contribution auprès des acteurs du domaine (gestionnaires d'infrastructures (concessionnaires privés, DIR, Départements, etc.).

Votre expérience est probante dans le management de managers de petites équipes, avec une forte capacité à encadrer et à accompagner les équipes et leur faire atteindre des objectifs ambitieux.

Qualités souhaitées :

- Capacité d'analyse et de synthèse,
- Gestion des priorités et rigueur,
- Sens des relations tous publics,
- Capacité de négociation et maîtrise des coûts,
- Capacité à animer/motiver et manager,
- Proximité des équipes et appétence pour le terrain.