



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-reseau-f-h>

## Directeur Réseau F/H

### Description

**Vous souhaitez intégrer une entreprise vous offrant d'excellentes possibilités de développement et décroissance, avec une culture de soutien et de collaboration, dans un environnement de travail dynamique et amusant ?**

**Pour accompagner le développement de nos activités, nous recherchons notre futur DIRECTEUR RESEAU F/H, dynamique et expérimenté pour diriger, soutenir et développer nos distributeurs en France**

Dans ce rôle, vous serez responsable de la croissance du marché français par l'intermédiaire de nos distributeurs, conformément aux objectifs de l'entreprise. Vous rapporterez directement au Business Manager base en Irlande

Vos principales responsabilités seront les suivantes :

- Créer et mettre en œuvre des plans d'implantation à court et à long terme pour l'expansion de l'activité Tricel, en accord avec les objectifs commerciaux.
- Identifier et soutenir de nouvelles opportunités de croissance d'activité et d'acquisitions potentielles, tout en développant les activités existantes.
- Constituer et développer des équipes pour lancer et étendre de nouveaux secteurs d'activité.
- Encadrer et guider les partenaires commerciaux en partageant les meilleures pratiques et en gérant les ambitions pour favoriser la croissance.
- Analyser les données pour identifier les tendances et fournir des informations exploitables afin d'améliorer la productivité commerciale et la génération de revenus.
- Diriger la croissance de l'activité française, en tant que membre clé de l'équipe de direction.

En interne vous serez en lien avec le Business manager (bilingue), le , le Directeur Technique et les 2 Directeurs des sites de Poitiers et Avignon. Et en externe vous serez en contact avec les partenaires, le SPANC, les différents contacts noués lors de forums et salons.

Dans le cadre de vos missions, vous serez amené à vous déplacer au niveau national vous devrez vous rendre en Irlande au moins deux fois par an. Vous serez doté d'un véhicule de fonction avec CB, carte carburant, badge autoroute.

Poste en CDI avec le statut cadre, vous travaillez en toute autonomie, avec télétravail partiel.

Au-delà de la rémunération, à négocier selon votre profil et/ou expérience, vous bénéficierez d'un bonus annuel sur les objectifs réalisés, de la mutuelle prise en charge à 100%, et de chèques cadeaux annuel

### Organisme employeur

Tricel

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

FABRICATION DE PIÈCES TECHNIQUES À BASE DE MATIÈRES PLASTIQUES

### Lieu du poste

84129, SORGUES, SORGUES, France

### Date de publication

25 octobre 2024 à 15:02

### Valide jusqu'au

24.11.2024

Chez Tricel, nous nous soucions de vous et de votre progression. En plus d'un salaire compétitif et d'un ensemble d'avantages sociaux, nous offrons :

- Excellentes possibilités de développement et de croissance.
  - Une culture de soutien et de collaboration.
  - Un environnement de travail dynamique et amusant.
  - Atmosphère orientée vers l'esprit d'équipe.
  - Bon équilibre entre vie professionnelle et vie privée.
  - Possibilité de travailler dans différents pays et cultures.
  - Programme d'aide aux employés.
- 
- Initiatives pour la santé et le bien-être

## **Qualifications**

Vous êtes doté.e d'un esprit d'entreprise avec un fort accent sur l'innovation et la croissance stratégique.

**Fort.e de 7 ans d'expérience minimum dans un rôle de leadership senior, avec un succès commercial avéré dans les modèles directs et de partenariat.**

**Vous avez une solide expertise technique, de préférence dans le secteur de l'eau/eaux usées ou de la construction, une expérience de la concurrence étant un atout.**

**Formation Bac+3 minimum de type Diplôme de licence en ingénierie, commerce ou expérience équivalente.**

Autonome, très organisé et concentré, capable de gérer de multiples priorités dans une entreprise en évolution rapide.

Capable de prendre des décisions éclairées pour obtenir des résultats commerciaux optimaux.

Habile à diriger et à responsabiliser des équipes pour atteindre leurs objectifs.

Excellentes compétences en matière de relations interpersonnelles, de communication et de négociation.

Volonté et capacité de voyager selon les besoins du poste.

Un esprit orienté vers les résultats, avec un accent sur la réalisation et le dépassement des objectifs commerciaux.

**Vous avez un niveau d'anglais permettant d'échanger avec vos interlocuteurs**

**Alors n'hésitez pas à nous envoyer votre candidature !**