



<https://latribunelibre.com/emploi/directeur-trice-de-la-relation-investisseurs-f-h-2>

Directeur / trice de la Relation Investisseurs F/H

Description

La raison d'être du Directeur des Relation Investisseurs :

Contribuer au développement d'une jeune société de gestion, en augmentant l'actif sous gestion auprès d'investisseurs privés et institutionnels, et en gérant la relation avec eux - en lien avec l'équipe et l'activité de la société.

Vos Missions principales :

- Lever des fonds auprès d'investisseurs privés (HNWI, chefs d'entreprises, cédants avec ou sans réemploi de plus-values de cession 150-0bter, Family Offices et Corporate) et institutionnels (banques, assurances, mutuelles, collectivités...)
- Suivre la gestion et animer la relation avec les LPs pour s'assurer de la qualité de leurs engagements dans le temps avec Angelor.
- Animer le réseau de partenaires prescripteurs, voire distributeurs : multi-family offices, avocats fiscalistes, banques privées...
- Participer à la réalisation de toute action et documentation marketing et commerciale d'Angelor et ses fonds.

Organisme employeur

ANGELOR

Type de poste

Temps plein

Secteur

GESTION DE FONDS

Lieu du poste

69382, LYON 02, LYON, France

Date de publication

22 septembre 2025 à 11:05

Valide jusqu'au

22.10.2025

Qualifications

Votre profil :

Nous recherchons un(e) professionnel(le) avec une expérience avérée et une personnalité dynamique et de confiance !

Sous l'autorité directe du Président de Angelor, vous travaillerez en lien étroit avec la Directrice Générale, la Directrice des Investissements, le DAF et le responsable de l'administration et la conformité des fonds.

Le(la) candidat(e) idéal(e) aura notamment :

- Une expérience professionnelle avérée, dont au moins 7 années dans un poste similaire, avec une très bonne connaissance de l'univers des LPs institutionnels dont la compréhension de leurs processus d'investissements, idéalement en VC et/ou avec un intérêt avéré pour l'univers du capital innovation ;
- Une aisance relationnelle pour interagir avec des interlocuteurs de haut niveau, un fort entretien et sens du contact ainsi que le goût de la relation pour bâtir des liens durables, de solides capacités de communication et de

négociation, et la maîtrise des éléments de langage financiers liés à l'investissement en VC.

- Un esprit d'équipe, une autonomie dans son travail pour prendre des initiatives et être force de propositions, personne fiable ayant le sens des objectifs.