



<https://latribunelibre.com/emploi/direction-generale-et-commerciale-f-h>

DIRECTION GENERALE ET COMMERCIALE F/H

Description

Directeur Général à dominante Commerciale (H/F)

ERI Machines est un acteur reconnu dans la conception et la fabrication de machines et équipements industriels sur mesure. Avec un ADN fortement tourné vers la satisfaction client, l'innovation et la qualité, l'entreprise poursuit son développement et souhaite renforcer son pilotage commercial et stratégique.

Pour accompagner cette dynamique, nous recrutons notre **Directeur(trice) Général(e) à dominante commerciale, en CDI, à Romans sur Isère (26)**.

Vos missions

En lien direct avec les actionnaires, vous définissez et conduisez la stratégie commerciale et le développement global de l'entreprise.

Développement commercial et pilotage de l'activité commerciale

- Définir et mettre en œuvre la stratégie commerciale en France et à l'international.
- Être le premier ambassadeur de l'entreprise auprès des clients clés, prospects, partenaires et institutionnels.
- Piloter et participer aux négociations stratégiques (grands comptes, contrats complexes).
- Développer un réseau solide dans l'industrie pour fidéliser.
- Structurer la fonction commerciale : outils, reporting, prospection.
- Accompagner et animer l'équipe commerciale (2 personnes) et les équipes techniques dans une logique de performance et de cohésion.
- Garantir le haut niveau de qualité de la relation client tout au long du cycle projet.

Direction générale & gestion

- Participer à la définition de la vision stratégique globale avec les actionnaires.
- Piloter les indicateurs de performance (CA, marge, rentabilité...).
- Coordonner les services internes avec les responsables de production, BE et support pour assurer un fonctionnement fluide et une excellence opérationnelle.
- Superviser les décisions d'investissements et la gestion financière de l'entreprise.
- Représenter l'entreprise lors d'événements professionnels, salons et réunions stratégiques.
- Proposer de nouvelles offres, solutions ou modèles commerciaux adaptés au marché.

Organisme employeur

ETUDES REALISATIONS INDUSTRIELLES

Type de poste

Temps plein

Secteur

INGÉNIERIE, ÉTUDES TECHNIQUES

Lieu du poste

26281, ROMANS SUR ISERE, ROMANS SUR ISERE, France

Salaire de base

48000 € - Salaire de base 58000 €

Date de publication

15 décembre 2025 à 18:03

Valide jusqu'au

27.12.2025

- Impulser une culture centrée client, orientée résultats, réactivité et amélioration continue.

Qualifications

Profil recherché

- Expérience solide en direction commerciale, développement business, ou pilotage d'un centre de profit dans l'industrie (machines spéciales, mécanique, équipements industriels).
- Vraie fibre commerciale : capacité à convaincre, négocier des contrats à forte valeur, comprendre les enjeux techniques des clients.
- Leadership affirmé, capacité à fédérer et à entraîner des équipes pluridisciplinaires et à animer les réunions avec les actionnaires.
- Vision stratégique, sens des priorités et orientation résultats.
- Aisance relationnelle, goût du terrain et esprit entrepreneurial.
- Maîtrise de l'anglais importante

Ce que nous offrons

- Un rôle clé avec un fort impact sur le développement commercial de l'entreprise.
- Une grande autonomie dans la stratégie et les décisions.
- Une équipe technique expérimentée et une entreprise solide, reconnue pour son savoir-faire.
- **Rémunération attractive selon profil (fixe + variable) + avantages.**