



<https://latribunelibre.com/emploi/expert-contrats-commerciaux-f-h>

## Expert contrats commerciaux F/H

### Description

Dans un contexte de croissance, vous travaillez avec l'ensemble des acteurs impliqués dans la réalisation des offres et le suivi des programmes majeurs de MBDA.

Au sein de la Direction Commerciale France, rattaché à la responsable de la politique contractuelle, vous conseillez les équipes commerciales dans la rédaction des candidatures et offres ainsi que dans la négociation des contrats et des accords de coopération. Vous jouez un rôle de référent sur les pratiques contractuelles dans les domaines des marchés publics et de la coopération européenne. Vous êtes également garant du respect et de l'évolution de la politique contractuelle dans un environnement exigeant et en transformation.

Responsable pratique contractuelle, marché public et coopération européenne.

Grâce à vos compétences, vous :

- préparez les réunions de négociation avec la DGA et les autres organismes européens (OCCAR, ...)
- approuvez les propositions commerciales.
- accompagnez les équipes commerciales dans la préparation, négociation, déploiement des accords (marchés, contrats de sous-traitance, accords de coopération, accords de confidentialité) et des programmes de subvention européennes pour minimiser les risques contractuels.
- suivez et analysez les évolutions réglementaires et les règles contractuelles discutées avec le Service des Achats de la DGA pour faire des recommandations sur la construction des offres et la négociation des contrats.
- êtes force proposition pour l'amélioration et l'harmonisation des outils et documents (offres, accords de confidentialité, accords de cotraitance).
- réalisez une veille sur l'actualité des marchés publics, les évolutions réglementaires et des règles contractuelles.

Notre rémunération comporte un salaire fixe et des éléments additionnels individuels (une part variable pour nos salariés cadres et une prime d'ancienneté ainsi qu'une prime annuelle pour nos salariés non-cadres) ou collectifs dépendant de la performance et des résultats de l'entreprise (participation, intéressement).

De nombreux services/avantages sont également proposés : restaurant d'entreprise, épargne salariale (PEG, PERCOL), protection sociale (mutuelle et prévoyance), comité social et économique, infirmerie et service de santé au travail interne...

- Accéder à des missions évolutives en lien avec le contexte de croissance de MBDA et les partenariats européens en cours
- Interfacer avec des interlocuteurs multiples internes (Achats, Finance, Juridique, stratégie, technique...) et en externe (DGA, OCCAR, CIDEF...)
- Intervenir sur toutes les phases contractuelles des offres (préparation, négociation, déploiement) couvrants un périmètre national et/ou international.
- Avoir la possibilité de porter un double regard opérationnel et stratégique sur vos dossiers

### Qualifications

### Organisme employeur

MBDA

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSTRUCTION  
AÉRONAUTIQUE ET SPATIALE

### Lieu du poste

92060, LE PLESSIS ROBINSON,  
LE PLESSIS ROBINSON, France

### Date de publication

26 septembre 2024 à 19:02

### Valide jusqu'au

26.10.2024

Formation supérieure (Ingénieur, école de commerce, universitaire) vous possédez une expérience confirmée dans le domaine des marchés publics acquise idéalement dans l'industrie de défense. La connaissance des contrats de droit privé pour la gestion de nos contrats de prestations est essentielle.

Compte tenu du fort contexte européen du poste et de l'entreprise, la maîtrise de l'anglais est indispensable pour le poste.

004