



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-avant-projet-machines-speciales-f-h>

Ingénieur Avant-Projet Machines spéciales F/H

Description

Précision avant toute chose : il s'agit d'un poste signé en CDI chez mon client final, pas d'une mission de conseil en ingénierie. A bon entendeur ;)

- Vous souhaitez contribuer en amont à des projets industriels sur-mesure, en jouant un rôle-clé dans la construction de solutions techniques pertinentes et différenciantes ?
- Vous aimez allier vision technique, sens de l'analyse et travail en équipe pour concevoir des offres complètes, réalistes et optimisées ?
- Vous cherchez un poste qui vous donne de la visibilité, de l'autonomie et un vrai impact sur le développement de l'activité de l'entreprise ?
- Vous aspirez à rejoindre une PME industrielle solide, reconnue pour son savoir-faire, où l'on vous confie des responsabilités concrètes et transverses ?

Organisme employeur
ENDRIX RHR

Type de poste
Temps plein

Secteur
FABRICATION D'AUTRES
MACHINES SPÉCIALISÉES

Lieu du poste
73008, AIX LES BAINS, AIX LES
BAINS, France

Salaire de base
40000 € - **Salaire de base**
55000 €

Date de publication
15 janvier 2026 à 14:06

Valide jusqu'au
14.02.2026

Alors lisez les lignes qui vont suivre, ce projet va vous intéresser !

Je recrute pour mon client, **PME industrielle savoyarde (secteur Aix-les-Bains)**, indépendante et reconnue sur son activité, un **Chef de Projet Avant-Vente H/F**. L'entreprise conçoit et fabrique des **machines spéciales industrielles à haute valeur technique**, sur-mesure, à destination de clients en France et à l'international.

Dans le cadre du renforcement de sa phase amont, elle souhaite intégrer un profil

capable de fiabiliser les chiffrages, structurer les offres et fluidifier les échanges entre commerce, bureau d'études et production. Le poste est rattaché à la Direction Technique.

Vos missions principales sur ce poste :

Structuration des offres techniques et économiques

- Analyser les demandes entrantes et les cahiers des charges transmis par les équipes commerciales (France et Export)
- Proposer les premières orientations techniques permettant de répondre au besoin exprimé
- Élaborer les chiffrages complets (machines, options, prestations, installation), en lien avec les bureaux d'études, les chefs de projets et les équipes atelier
- Produire les offres techniques et commerciales, en identifiant les leviers d'optimisation sans compromettre la faisabilité

Support avant-vente et interface client

- Accompagner les commerciaux lors des échanges avec les interlocuteurs techniques clients (maintenance, production, achats)
- Clarifier les choix techniques retenus, les limites de prestations et participer à la réassurance technique en amont de la commande
- Participer ponctuellement aux visites clients, lorsque nécessaire

Interface interne et amélioration continue

- Coordonner les inputs techniques nécessaires à la structuration des offres, et s'assurer de leur cohérence avec les capacités réelles de production
- Contribuer à l'amélioration des outils d'aide à la vente (argumentaires, matrices d'options, pratiques de devis)
- Suivre quelques projets par an jusqu'à la mise en service, pour maintenir une compréhension fine des impacts terrain des choix amont

Qualifications

Ce projet est fait pour vous si :

- Vous êtes issu(e) d'une formation supérieure en mécanique, ingénierie ou conception technique (type licence professionnelle, diplôme d'ingénieur ou équivalent)
- Vous avez déjà évolué dans un environnement industriel, avec une première expérience en avant-vente technique, chiffrage, méthodes ou gestion

d'affaires, en lien direct avec les clients

- Vous aimez proposer des solutions techniquement fiables et économiquement pertinentes, en tenant compte des contraintes internes de réalisation
- Vous êtes reconnu(e) pour votre rigueur, votre autonomie et votre capacité à interagir avec des interlocuteurs variés (commerce, BE, atelier...)

Ce projet vous intéresse ? Alors n'attendez plus et envoyez-moi votre CV en répondant à cette annonce. Je vous contacterai dans les plus brefs délais (comptez 24h en moyenne après m'avoir envoyé votre candidature).

Pierre-Emmanuel BOUTEMY, Consultant en Recrutement chez Endrix