



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-avant-vente-broadcast-amérique-du-nord-f-h>

## Ingénieur Avant-Vente broadcast – Amérique du Nord F/H

### Description

### Vos missions

En tant qu' Ingénieur Avant-Vente :

- Support technique à l'équipe commerciale
  - Soutenir l'équipe Sales dans l'identification et la qualification technique des opportunités.
  - Être le référent technique lors des phases d'avant-vente auprès des prospects et clients.
- Analyse et conseil
  - Comprendre les besoins métiers et techniques des diffuseurs et opérateurs du marché du broadcast.
  - Traduire ces besoins en propositions adaptées avec l'équipe produit et R&D.
- Démonstrations et POC
  - Concevoir et réaliser des démonstrations produits, workshops techniques et Proof of Concept.
  - Participer aux salons professionnels broadcast (NAB, SVG, etc.) et aux événements clients.
- Appels d'Offres
  - Contribuer aux propositions techniques.
  - Effectuer les présentations produits et soutenances techniques auprès des clients.
- Veille et écosystème
  - Suivre les tendances technologiques du broadcast IP, UHD et de la contribution vidéo. (TS, SRT, RIST, SDI, 2110).
  - Développer des partenariats stratégiques dans le monde du broadcast (fabricants, intégrateurs, alliances)

**Organisme employeur**  
BBRIGHT

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL EN SYSTÈMES ET LOGICIELS INFORMATIQUES

**Lieu du poste**  
35238, RENNES, RENNES, France

**Salaire de base**  
40000 € - **Salaire de base**  
60000 €

**Date de publication**  
24 septembre 2025 à 09:07

**Valide jusqu'au**  
24.10.2025

### Qualifications

De formation ingénieur bac+5, vous avez impérativement une première expérience dans le broadcast, et plusieurs années dans les fonctions d'ingénieur avant vente, de FAE ou bien de support dans le domaine de la contribution vidéo. Autonome et créatif, vous maîtrisez parfaitement l'anglais, et acceptez de vous déplacer jusqu'à une semaine par mois aux USA.

CDI. Nous offrons un package de rémunération compétitif, comprenant un salaire en fonction de votre niveau d'expérience, une partie variable indexée sur les ventes de votre zone export, des avantages sociaux et des opportunités de développement

professionnel. Minimum 3 ans d'expérience.

Type d'emploi : Temps plein, CDI, forfait jour et 2 jours de télétravail par semaine possibles (Rennes). Déplacement USA jusqu'à une semaine par mois.