



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-avant-vente-genie-climatique-f-h>

Ingénieur avant-vente – Génie climatique F/H

Description

Au sein d'une équipe de 4 ingénieurs support vente et directement rattaché au Sales Support Manager, vous fournirez un support technique à l'ensemble des équipes de vente de la société. Vous serez en charge d'une partie des périmètres Europe, Afrique, Moyen-Orient, Australie et Nouvelle-Zélande. Dans ce contexte, vous travaillerez sur une large gamme d'équipements : refroidisseur de liquide, pompe à chaleur, climatiseur, échangeur thermique...

Vos missions seront les suivantes :

- Répondre aux questions techniques des commerciaux
- Étudier la faisabilité technique du produit en lien avec les équipes engineering
- Proposer et valider que la solution technique soit en adéquation aux besoins client
- Collaborer avec les clients pour la réalisation des tests de performance produits en laboratoires
- Délivrer des formations techniques aux commerciaux
- Mettre à jour la documentation technique

Vous serez amené à effectuer des déplacements sur votre périmètre environ 5 fois / an, sur 2 à 5 jours, pour aller former les commerciaux aux produits et process de la société.

Pourquoi rejoindre cette entreprise ?

- Vous intégrez une entreprise soucieuse des enjeux environnementaux actuels et qui propose des solutions de climatisation écologiques dotées d'intelligence embarquée, afin de réduire l'empreinte carbone de ses clients
- Vous collaborerez avec des clients renommés mondialement comme Amazon, Total, Google
- Vous serez amené à délivrer des formations techniques (produits, outils, process) au réseau de commerciaux de la société
- Vous intégrerez une société qui bénéficie d'une politique RH bien définie : prime d'intéressement (environ 1K), prime vacances de 705€, statut cadre, 12 RTT, cantine d'entreprise (repas à 4€), 1 jour de télétravail / mois

Qualifications

- Vous êtes titulaire d'un Bac+5 (diplôme d'Ingénieur ou Master 2) dans le domaine de l'automatisme, du génie électrique, de la mécanique ou de l'énergie...
- Vous êtes capable d'échanger en anglais à l'écrit comme à l'oral afin d'échanger avec les clients et les différentes entités du groupe à l'étranger
- Idéalement, vous avez une première expérience en tant qu'ingénieur avant-vente dans un milieu industriel

Organisme employeur
BLUEDOCKER

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
88090, CHARMES, CHARMES,
France

Salaire de base
42000 € - **Salaire de base**
52000 €

Date de publication
27 septembre 2024 à 17:02

Valide jusqu'au
27.10.2024