



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-commercial-aeronautique-f-h-7>

Ingénieur Commercial Aéronautique F/H

Description

Rattaché(e) au Sales Manager, vous développez et sécurisez un portefeuille clients aéronautique, en assurant la croissance du chiffre d'affaires et la fidélisation grâce à un plan d'actions commerciales aligné avec la stratégie de l'entreprise.

Missions principales

- Développer et entretenir un réseau solide chez les clients (achats, ingénierie, projets, management).
- Identifier des leviers de croissance (réduction des coûts, valeur ajoutée).
- Construire et exécuter un plan d'actions commerciales détaillé par client.
- Gérer les appels d'offres et propositions commerciales (coordination, kick-off, suivi).
- Assurer une communication fluide interne/externe (reportings, comptes rendus, litiges, supply chain).
- Organiser des points réguliers avec les clients et informer le management.
- Participer aux audits, démarches qualité (5S) et projets d'amélioration continue.

Organisme employeur

EAST WEST LINE

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste

75112, PARIS 12, PARIS, France

Salaire de base

50000 € - **Salaire de base**
60000 €

Date de publication

17 octobre 2025 à 09:06

Valide jusqu'au

12.11.2025

Qualifications

- Bac+2 minimum (commerce).
- Anglais courant. / Espagnol serait un +
- Maîtrise des outils bureautiques et ERP.
- Expérience commerciale réussie, idéalement dans l'aéronautique.
- Connaissances techniques en fixations aéronautiques et normes associées.